



RAPORT

Grupy Kapitałowej LUG S. A.

2Q2021

Spis treści

1	Podstawowe informacje na temat wyników kwartału.....	3
2	List Prezesa Zarządu	4
3	Sytuacja rynkowa w II kwartale 2021 r.	7
3.1	Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce.....	8
3.2	Branża oświetleniowa.....	12
3.3	Trendy rynkowe	16
4	Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2021 r.....	19
4.1	Istotne działania i wydarzenia.....	20
4.2	Perspektywy rozwoju.....	23
5	Omówienie wyników II kwartału 2021 r.	27
5.1	Przychody.....	27
5.2	Koszty i inwestycje	27
5.3	Zyski	30
5.4	Bilans.....	33
5.5	Rachunek przepływów pieniężnych.....	34
5.6	Wskaźniki	35
6	Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej.....	37
6.1	Podstawowe informacje.....	38
6.2	Akcje.....	38
6.3	Organizacja Grupy Kapitałowej	40
6.4	Rynek i zakres działalności.....	42
6.5	Zasoby ludzkie.....	43
7	Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe.....	45
7.1	Informacje ogólne	46
7.2	Wybrane dane finansowe	52
7.3	Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.....	54
7.4	Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.	77
8	Oświadczenie Zarządu Emitenta.....	91

II kw. 2021 r.



” Mimo utrzymującej się niepewności i globalnych zakłóceń łańcucha dostaw kontynuujemy realizację naszej strategii. Nasz portfel projektów jest rekordowo wysoki i intensywnie pracujemy nad jego realizacją. Rozbudowujemy Centrum Badawczo-Rozwojowe. Zgodnie z harmonogramem realizujemy także etapy przygotowawcze w ramach kontraktu na modernizację oświetlenia ulicznego w Warszawie.

”
Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

47,39 mln zł	25,54 mln zł	5,22 mln zł	0,78 mln zł
przychody II kw. 2021	zysk brutto na sprzedaży II kw. 2021	EBITDA II kw. 2021	zysk netto II kw. 2021 dla akcj. jedn. dom.
+5,0% r/r	+31,4% r/r	-2,6% r/r	+1,3% kw/kw

- Stabilny wzrost przychodów mimo utrzymywania się wśród inwestorów niepewności związanych z globalnymi zakłóceniami łańcuchów dostaw i przyszłym przebiegiem epidemii
- Rekordowy w historii Grupy LUG poziom zysku brutto na sprzedaży (25,54 mln zł)
- Trwająca rozbudowa Centrum Badawczo – Rozwojowego (inwestycja o wartości 8,21 mln zł i terminie realizacji 31.10.2021 r.)
- Zgodna z harmonogramem realizacja pierwszych faz kontraktu oświetleniowego w Warszawie (największy w Polsce kontrakt o wartości ponad 32 mln zł w latach 2021-2022)

Przychody ze sprzedaży

[mln zł, %]



Zysk brutto ze sprzedaży

[mln zł, %]



EBITDA

[mln zł, %]



Zysk netto dla akcjon. jedn. dom.

[mln zł, %]



2Q2021



List
Prezesa
Zarządu



„ Szanowni Państwo,

Wielu z nas żyje jeszcze emocjami jakich doświadczaliśmy oglądając zmagania naszych zawodników na Olimpiadzie w Tokio. Dla sportowców - tak jak dla biznesu – był to nieprzewidywalny i pełen wyzwań czas. Wyobrażam sobie jak trudno jest szlifować i utrzymywać formę rok dłużej niż planowano. Ten rodzaj napięcia i niepewności towarzyszy i nam, przedsiębiorcom. W ostatnich miesiącach my również musieliśmy wielokrotnie mierzyć się z „nieprzewidywalnym”.

Zmagania w Tokio już zakończone, a ja zapraszam do przeczytania raportu kwartalnego Grupy Kapitałowej LUG S.A prezentującego poszczególne obszary naszej działalności od kwietnia do czerwca 2021 roku.

Mimo trwającej się od półtora roku pandemii i związanej z nią niepewności, kontynuujemy realizację naszej strategii. Możemy pochwalić się rekordowo wysokim portfelem zamówień. Po okresach lockdownu i wymuszonego pandemią spowolnienia produkcji, na całym świecie widoczne jest ożywienie gospodarcze. Wzrost popytu skutkuje ograniczoną dostępnością surowców, w szczególności półprzewodników, osprzętu elektrycznego oraz kluczowych metali. Sytuacja ta dotyka wielu branż, w tym m.in. producentów elektroniki czy przemysł motoryzacyjny. Wzrost zamówień stymuluje dodatkowy popyt na usługi transportowe, co przy aktualnie ograniczonej przepustowości przewoźników przekłada się na znaczący wzrost kosztów transportu.

Zakłócenia w łańcuchach dostaw, których doświadczą wiele branż, dotknęły również naszego biznesu. Mimo zwiększenia na początku roku stanów magazynowych w zakresie wybranych pozycji komponentowych, wciąż walczymy o pełną dostępność podzespołów i materiałów, która pozwoliłaby nam z pełną swobodą realizować zamówienia. W II kwartale roku obroniliśmy poziom przychodów ze sprzedaży (47,39 mln zł) przed negatywnymi konsekwencjami braku komponentów i odnotowaliśmy stabilny, pięcioprocentowy wzrost w porównaniu z drugim kwartałem 2020 roku. Sprzedaż za I półrocze 2021 w ujęciu narastającym osiągnęła poziom 84,92 mln zł w porównaniu z kwotą 90,51 mln zł za dwa pierwsze kwartały 2020 roku. Zysk brutto na sprzedaży osiągnął rekordowy w historii naszej Grupy poziom 25,54 mln zł względem 19,44 mln zł w analogicznym okresie 2020 roku, to wzrost o 31,4% jeśli przeanalizujemy dane rok do roku. Zysk netto Grupy Kapitałowej LUG w I półroczu 2021 roku wyniósł 1,55 mln zł wobec poziomu 4,61 mln zł w I półroczu 2020 roku, natomiast w samym II kwartale br. wynik netto ukształtował się na poziomie 0,78 mln zł wobec 2,7 mln zł rok wcześniej. Marża netto wyniosła odpowiednio 1,8 procent w I-II kwartale br. oraz 1,6 procent w II kwartale br.

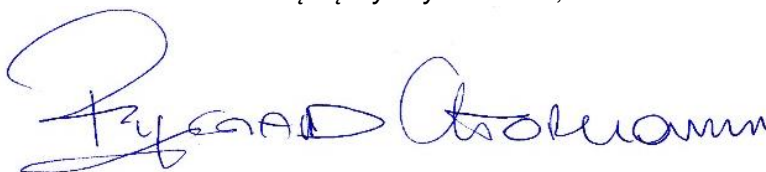
W omawianym okresie kontynuowaliśmy szereg prac związanych z realizacją pierwszych etapów kontraktu oświetleniowego dla Miasta Stołecznego Warszawa. Kluczowym momentem

była prezentacja autorskiej oprawy SAVA, zaprojektowanej przez nasz zespół specjalnie dla stolicy. Premiera oprawy miała miejsce podczas wydarzenia Smart City Forum w Warszawie, a realizacja poszczególnych etapów przebiega zgodnie z harmonogramem. Warto przypomnieć, że to największy w Polsce kontrakt na wymianę oświetlenia, jego wartość to ponad 32 mln zł. Projekt będziemy realizować jeszcze przez blisko szesnaście miesięcy, do końca 2022 roku.

Wiosną, po zakończeniu niezbędnych prac projektowych i zdobyciu stosownych zezwoleń ruszyliśmy z rozbudową Centrum Badawczo – Rozwojowego w Nowym Kisielinie. To kluczowa dla przyszłości Grupy inwestycja, której całkowity koszt wynosi 8,21 mln zł. O blisko 3 tys. m kw. powiększona zostanie część magazynowa, nasi pracownicy będą mieli do dyspozycji nowe biura i zaplecze socjalne. Powstanie także dodatkowa przestrzeń produkcyjna oraz zmodyfikowane zostaną miejsca na nowe laboratoria, w których prowadzone są prace badawcze. Planowany termin zakończenia rozbudowy to 31 października br.

Przedstawiłem Państwu najważniejsze fakty z minionego kwartału. Zapraszam do dalszej części raportu, gdzie szczegółowo wyjaśniamy poszczególne składowe bilansu i omawiamy zachodzące zmiany w naszym otoczeniu i gospodarce.

Łączę wyrazy szacunku,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Ryszard Wtorkowski". The signature is fluid and cursive, with a large initial 'R'.

Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

2Q2021



Sytuacja rynkowa w II kwartale 2021 r.

- Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce
- Branża oświetleniowa
- Trendy rynkowe

3.1 Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce

Trzy fale pandemii doświadczyły gospodarkę Polski mniej dotkliwie niż gospodarki większości państw Unii Europejskiej. II kwartał br. pozwolił nabrać oddechu w związku ze zniesieniem większości restrykcji, zorganizowaną akcją powszechnych szczepień, a co za tym idzie również malejącą liczbą zakażeń COVID-19. Korzystne okoliczności odbiły się wyraźnie pozytywnie na wskaźnikach koniunktury w usługach i handlu detalicznym oraz na nastrojach konsumentów.¹ Dalszy przebieg pandemii i jej oddziaływanie na światowe gospodarki trudno ocenić, jednakże specjaliści ostrzegają przed kolejną, jesienną falą zachorowań, która może okazać się łagodniejsza głównie dzięki współczynnikowi zaszczepień. Potwierdza się, iż obecnie dostępne szczepionki wykazują znaczącą skuteczność wobec pojawiających się nowych mutacji koronawirusa, lecz badania nadal trwają.

Mimo, iż ożywienie gospodarcze zaczęło się w 2021 roku zaskakująco szybko, wobec kolejnej spodziewanej fali zachorowań należy zachować umiarkowany optymizm. Prognozy kolejnych okresów są formułowane ostrożnie, chociaż wszystko wskazuje na to, że Polska będzie należała do krajów UE, które najszybciej odbudują poziom PKB sprzed pandemii. Szacuje się zwiększenie polskiego PKB o ok. 7% między 2019 a 2022 rokiem (wobec ok. 10% w prognozach sprzed pandemii), co oznacza stratę rządu ok. wartości rocznego PKB. Największym zaskoczeniem w danych o PKB za I kw. 2021 było gwałtowne odbicie inwestycji (+18,2% kw/kw s.a.), w efekcie którego ich poziom powrócił do tego sprzed pandemii. Odbudowa konsumpcji, choć wolniejsza, też się zaczęła i będzie kontynuowana dzięki rosnącym dochodom i poprawie nastrojów. W handlu zagranicznym trwa boom, spójny z sytuacją w międzynarodowym eksporcie i przemyśle.²

Z końcem marca br. Agencja Moody's wydała raport dotyczący prognoz dla Polski, podtrzymujący oczekiwania wzrostu w 2021 roku na poziomie 4,0 proc. r/r. Swoje prognozy poparła historycznie silną gospodarką, solidnymi ramami ekonomicznym oraz stabilnym sektorem finansowym. Jako wady odczytano m.in. postępującą erozję instytucji, starzejące się społeczeństwo, nierówności regionalne i podziały społeczne zwiększające ryzyko polityczne kraju. Rating Moody's to A2 z perspektywą stabilną.³

Średnie tempo wzrostu cen dóbr i usług konsumpcyjnych wyniosło w okresie od kwietnia do czerwca br. 4,5 proc. Na koniec pierwszego półrocza poziom inflacji ukształtował się na poziomie 4,4 proc., czyli powyżej dopuszczalnego przez NBP pasma wahań wokół celu inflacyjnego. Wg wstępnych danych za lipiec br. inflacja wzrosła do 5,0 proc., jeszcze bardziej oddalając się od tego pasma. W pierwszym półroczu, w porównaniu z sytuacją sprzed roku, najbardziej wzrosły ceny transportu (o 8,2 proc.), użytkowania mieszkania/domu, nośników energii (o 6,2 proc.) oraz łączności (o 6,1 proc.). Niedobory surowców i wąskie gardła w transporcie spowodowały wzrost cen nakładów w czerwcu. Tempo inflacji pobiło nowy rekord czwarty miesiąc z rzędu, podobnie jak w przypadku kosztów produkcji, co przełożyło się na wyższe ceny dla klientów.⁴

Według prognozy IPAG, do końca 2021 roku inflacja w Polsce utrzymywać się będzie na poziomie powyżej dopuszczalnej granicy odchyień celu inflacyjnego NBP, wynoszącej 3,5 proc. Na wysoki poziom inflacji wpływają przede wszystkim wzrosty cen nośników energii i żywności. W roku bieżącym średni poziom inflacji wynosić będzie 4,0 proc., a jej poziom w grudniu wyniesie 4,3 proc. Z kolei w 2022 roku tempo wzrostu cen konsumpcyjnych nieco osłabnie: inflacja średnioroczna wyniesie 3,5 proc., a grudniowa 3,3 proc.⁵

¹ Codziennik Santander, Wskaźniki koniunktury jeszcze w górę, 31.05.2021r.

² MAKROskop, Rosnąca cena ożywienia, 07.07.2021r.

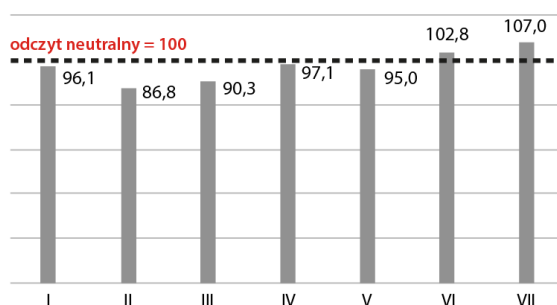
³ Codziennik Santander, Rząd zapowiada przyspieszenie szczepień, 31.03.2021 r.

⁴ IHS Markit Poland Manufacturing PMI, 01.07.2021r.

⁵ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2021 (111), 03.08.2021 r.

Polski Instytut Ekonomiczny (PIE) we współpracy z Bankiem Gospodarstwa Krajowego opracowały miernik polskiej gospodarki, tzw. MIK (miesięczny indeks koniunktury), którego celem jest badanie nastroju wśród 500 polskich przedsiębiorstw przyporządkowanych ze względu na branżę i wielkość przedsiębiorstwa. Lipiec przyniósł wzrost indeksu o 4,2 pkt do poziomu 107,0 pkt. Wskazuje to na poprawę koniunktury m/m oraz na przewagę pozytywnych nastrojów przedsiębiorców. Od początku roku jest to drugi odczyt powyżej poziomu neutralnego. Od czerwca większość przedsiębiorców ocenia koniunkturę w polskiej gospodarce jako pozytywną, co bezpośrednio wynika z możliwości funkcjonowania w gospodarce bez ścisłych restrykcji. O wyższym wyniku MIK w siódmym odczycie w największym stopniu zadecydowała pozytywna zmiana w mocach produkcyjnych przedsiębiorstw (+8,9pkt.), w zatrudnieniu (+5pkt.) oraz wzrost inwestycji (+6,7 pkt.).⁶

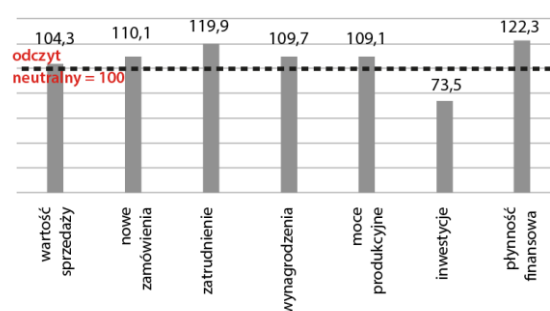
Miesięczny Wskaźnik MIK



Źródło: Miesięczny Indeks Koniunktury, BGK 2021

W lipcowym odczycie MIK najwyższe wartości wskaźnika dotyczyły płynności finansowej (122,3), zatrudnienia (119,9), liczby nowych zamówień (110,1), wynagrodzeń (109,7), a także mocy produkcyjnych (109,1). Wyłącznie inwestycje pozostały poniżej poziomu neutralnego zarówno w lipcu, jak i w poprzednich miesiącach. Wartość wskaźnika dla inwestycji sukcesywnie wzrasta od maja, w odczycie lipcowym osiągnęła poziom 73,5 pkt. (+6,7 pkt. m/m).⁷

Komponenty Wskaźnika MIK: lipiec 2021



Źródło: Miesięczny Indeks Koniunktury, BGK 2021

Indeks PMI ustanowił nowy rekord 57,2 pkt, potwierdzając przyspieszenie wzrostu gospodarczego, przy jednoczesnej kontynuacji problemów z łańcuchami dostaw i narastającą presją cenową.⁸ W kwietniu odnotowano wskaźnik PMI w przemyśle na poziomie 53,7 pkt. (54,3 pkt. w marcu br.). Poziom indeksu sugerował ekspansję, przy umiarkowanych wzrostach produkcji oraz nowych zamówień. Było to efektem zakłóceń w łańcuchu dostaw, braku komponentów oraz pracowników, a także wydłużających się czasów dostaw. Zamówienia eksportowe dynamicznie wzrastały, jednak zamówienia z rynku krajowego słabły. Kwietniowy odczyt PMI w przemyśle sugerował, że produkcja przemysłowa może nieco spowolnić, a presja inflacyjna może zacząć narastać.⁹

Wg najnowszych danych PMI ogólnie warunki biznesowe poprawiły się w rekordowym tempie drugi miesiąc z rzędu, a zaległe prace rozszerzyły się do bezprecedensowego zakresu. Nowe zamówienia rosły siódmy miesiąc z rzędu w najszybszym tempie od 2014 roku, co prowadzi do szybszego wzrostu produkcji, miejsc pracy oraz zakupów. Najnowsze wyniki wskazują również na znaczącą presję inflacyjną i opóźnienia w łańcuchu dostaw towarów sektora produkcji. Wskaźnik PMI wzrósł w czerwcu br. po raz szósty w ciągu siedmiu miesięcy do rekordowej wartości 59,4 w porównaniu do majowego rekordu 57,2.

⁶ Miesięczny Indeks Koniunktury lipiec 2021, Polski Instytut Ekonomiczny, BGK, lipiec 2021.

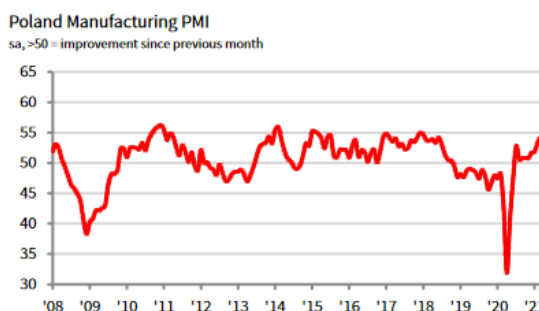
⁷ Ibidem.

⁸ Codziennik Santander, Nowy rekord PMI, inflacja najwyżej od dekady, 02.06.2021r.

⁹ Codziennik Santander, Polski PMI napotkał opór, Santander Bank, 05.05.2021 r.

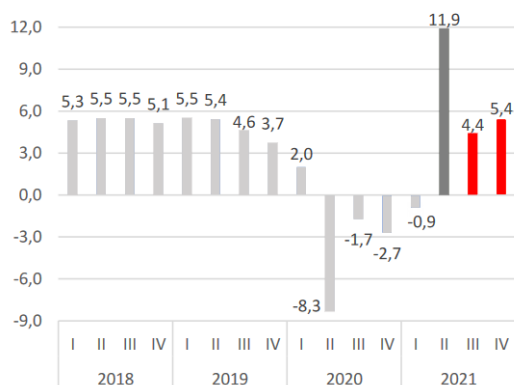
Sygnalizuje to dynamiczną poprawę warunków prowadzenia działalności produkcyjnej w Polsce. W ujęciu kwartalnym wskaźnik PMI drugiego kwartału kształtował się na rekordowym poziomie 56,8. PMI dla polskiego przemysłu w lipcu br. przybrał wartość 57,6 pkt., w efekcie słabszego wzrostu produkcji, nowych zamówień, zatrudnienia oraz zapasów. Czas dostaw wydłużył się w rekordowym stopniu, a tempo inflacji kosztów zwolniło w stosunku do czerwcowego rekordu. Mimo spadku, struktura wskaźnika pozostaje jednak taka sama, wciąż silny pozostaje popyt na dobra przemysłowe, napędzany wciąż mocną konsumpcją gospodarstw domowych jak i odradzającymi się inwestycjami przedsiębiorstw. W dalszym ciągu producenci zmagają się też z niedoborami surowców i komponentów, szybkim wzrostem kosztów oraz niedostatecznymi mocami produkcyjnymi.¹⁰

Wskaźnik PMI dla Polski



Źródło: IHS Markit

Historyczne, szacunkowe i prognozowane tempo wzrostu PKB w Polsce [%]



Źródło: GUS, IPAG

Prognozy wskazują, że tempo wzrostu PKB w kolejnych kwartałach będzie niższe, gospodarka będzie jednak nadrabiać straty wygenerowane w ostatnim roku. W całym 2021 roku tempo wzrostu PKB wyniesie 5,0 proc., a w 2022 roku będzie jeszcze nieco wyższe (5,2 proc.).¹²

Według szacunków Instytutu Prognoz i Analiz Gospodarczych (IPAG), tempo wzrostu PKB w II kwartale 2021 roku wyniosło 11,9 proc. Był to pierwszy kwartał, w którym tempo wzrostu gospodarczego osiągnęło dodatni wynik, po czterech kwartałach spadku. Było to również najwyższe tempo wzrostu PKB od czasu, gdy w Polsce dokonywane są kwartalne szacunki rachunków narodowych. Jest to w dużym stopniu zasługa niskiej bazy odniesienia z drugiego kwartału 2020 roku, w którym rozpoczął się kryzys, a PKB obniżył się o rekordowe 8,3 proc.¹¹

Wg IPAG, podobnie jak w I kwartale br. również w II kwartale skutki kryzysu w większym stopniu dotknęły budownictwo. Specyfika sektora budowlanego wskazuje na rozłożenie w czasie niekorzystnych skutków pandemii. Początkowy negatywny impuls koniunkturalny był odczuwalny słabiej niż w innych sektorach. Dopiero w kolejnych miesiącach dały się odczuć skutki wzrostu niepewności, co wpłynęło na ograniczenie popytu i pogłębienie spadku dynamiki wartości dodanej. Pomimo kontynuowania inwestycji infrastrukturalnych, przede wszystkim finansowanych centralnie, a w mniejszym stopniu przez samorządy, największy spadek wartości dodanej w budownictwie osiągnięty został w pierwszym kwartale 2021 roku. Począwszy od drugiego kwartału 2021 roku, wartość dodana wróciła na ścieżkę wzrostu, jednak odbicie to nie pozwoli na zniwelowanie skutków kryzysu z poprzednich czterech kwartałów. W całym 2021 roku wartość dodana w budownictwie zwiększy się o 4,0 proc., a produkcja sprzedana budownictwa (w pełnej zbiorowości przedsiębiorstw

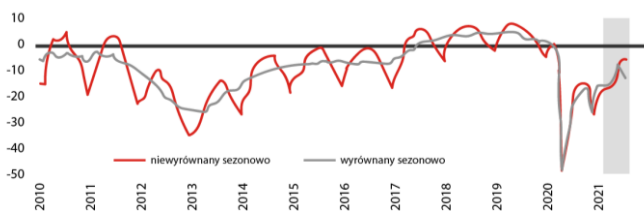
¹⁰ www.bankier.pl. Przemysł nieco przyhamował. PMI spadł z rekordowo wysokiego poziomu, 02.08.2021r.

¹¹ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2021 (111), 03.08.2021 r.

¹² Ibidem.

budowlanych) wzrosło o 5,3 proc. W 2022 roku tempo wzrostu w budownictwie przyspieszy – wartość dodana wzrosło o 5,7 proc., a produkcja sprzedana (w pełnej zbiorowości przedsiębiorstw) o 6,5 proc.¹³

Ogólny klimat koniunktury w budownictwie



Źródło: GUS

W lipcu br. wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie ukształtował się na poziomie minus 4,9 (przed miesiącem minus 5,5).¹⁴ Poprawę koniunktury zasygnalizowało 11,9 proc. przedsiębiorstw, pogorszenie natomiast - 16,8 proc. (przed miesiącem odpowiednio 11,7 proc. i 17,2 proc.). Pozostałe przedsiębiorstwa uznały, że ich sytuacja nie ulega zmianie.¹⁵

Pozytywnym zaskoczeniem okazały się wyniki notowane przez eksport, gdzie pomimo wystąpienia recesji u wszystkich głównych partnerów handlowych Polski, eksport (w konwencji rachunków narodowych) zmniejszył się tylko w II kwartale 2020 roku. Nieco wolniej będzie wzrastał import, którego tempo wyniesie w 2021 roku 7,8 proc.¹⁶

Produkcja przemysłowa wzrosła w kwietniu 2021r. o 44,5 proc. r/r przy znaczącym wsparciu efektu niskiej bazy odniesienia. Problemy podażowe w pewnym stopniu znalazły odzwierciedlenie w wynikach, co jednak nie zaburzyło trendu w produkcji.¹⁷ W porównaniu z kwietniem 2019 roku widać wzrost produkcji ogółem o ok. 9%. W tych częściach sektora przemysłowego, które skorzystały ze strukturalnych zmian w popycie wywołanych pandemią (elektronika, urządzenia elektryczne) stopa wzrostu wobec kwietnia 2019 roku wyniosła blisko 50 proc.¹⁸

Odczuwalna presja na łańcuchy dostaw będzie prowadzić do wzrostu cen towarów przemysłowych w całej Unii Europejskiej. Polska i Niemcy są zagrożone przestojami w produkcji, co stwarza negatywne ryzyko dla kondycji przemysłu w III kwartale. Polska produkcja przemysłowa osiągnęła w kwietniu br. rekordowy wzrost o 44,9 proc. r/r. Kolejne miesiące przynoszą spowolnienie związane z mniej sprzyjającym efektem bazy. Dobre wyniki są napędzane głównie przez branże eksportowe, efektem ubocznym są jednak problemy z niedostateczną podażą surowców. Odsetek firm raportujących problemy z niedoborami dość jednoznacznie pokrywa się z najlepiej prosperującymi branżami. Badania koniunktury GUS wskazują, że podwyżki cen najczęściej raportują sektory bezpośrednio związane z przetwórstwem ropy naftowej i produkcją wyrobów z metali. Podwyżki cen w sektorach eksportowych będą niewiele większe niż w innych gałęziach gospodarki. Równocześnie problemy logistyczne mogą powodować opóźnienia w produkcji, co będzie skutkowało słabszymi wynikami przemysłu w poszczególnych miesiącach. Indeks obrazujący ocenę stanu zapasów produktów gotowych jest w Polsce na najniższym poziomie od dekady, w Niemczech osiągnął historyczne minimum. Dodatkowo zarówno poziom, jak i tempo spadku ocen, są w przypadku Polski i Niemiec najwyższe wśród dużych gospodarek europejskich. Konsekwencją tego zjawiska będą czasowe opóźnienia w produkcji. Spodziewa się, że ewentualne przestoje nie powinny zaburzać jednak ogólnego trendu – to raczej

¹³ Ibidem.

¹⁴ Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach 2000-2018 – informacje sygnałowe, GUS, Warszawa, lipiec 2021 r.

¹⁵ Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach 2000-2018, GUS, Warszawa, lipiec 2021 r.

¹⁶ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2021 (111), op.cit.

¹⁷ Codziennik Santander, Produkcja i sprzedaż bliskie oczekiwaniom, 25.05.2021r.

¹⁸ Komentarz ekonomiczny, Niska baza podbiła wyniki sprzedaży i produkcji, Santander, 24.05.2021r.

oznaka wysokiego popytu. Tym samym przemysł dalej będzie wyraźnym kołem zamachowym polskiej gospodarki (produkcja przemysłowa w III kwartale wzrosła o ok. 14 proc.).¹⁹

Produkcja budowlano-montażowa spadła w kwietniu o 4,2 proc. i była istotnie lepsza niż zakładali specjaliści. Dane odsezonowe pokazały odbicie o 5,0 proc. m/m, co może oznaczać pozimowe podniesienie sektora budownictwa. Spodziewa się ożywienia w inwestycjach w II poł. 2021 roku. O ile w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej utrzymał się głęboki spadek (-11,1 proc. r/r), to pozostałe składniki: budowa budynków i roboty specjalistyczne osiągnęły już wyższy poziom produkcji niż rok wcześniej (odpowiednio o 1,3 proc. i 0,3 proc.).²⁰

W 2020 r. pandemia Covid-19 spowodowała zakłócenia w łańcuchach dostaw towarów na całym świecie, co przełożyło się na dalekoidący chaos w transporcie morskim i kolejowym, również w II kwartale 2021 roku. Transportem morskim przewożone jest aż 80 proc. towarów na świecie. Nowe ogniska Covid-19 w portach Chin (Shenzen i Kanton) dodatkowo utrudniają logistykę i podnoszą już wcześniej wysokie koszty transportu, co może przełożyć się na wzrost cen detalicznych i niedobory towarów na świecie. W ciągu 2020 roku średnia cena wysyłki kontenera do Europy wzrosła z 3 tys. do ok. 10 tys. USD. Przez nowe zakażenia w Guandongu skoczyła do 12-14 tys. USD i wciąż rośnie. Utrudnienia nie tylko prowadzą do wzrostu cen, ale również do opóźnień zakłócających działanie fabryk oczekujących dostaw. Problem pogłębiają braki pustych kontenerów w Chinach, które wynikają ze spadku produkcji na świecie i zmniejszenia wydajności portów wz. z pandemią. Wg analityków rynku, przestój w Yantian zakłócił już transport w większej skali niż marcowa blokada Kanału Sueskiego przez konternerowiec MV Ever Given.²¹ Problemy w zakresie transportu mogą nie zniknąć w 2021 roku. Zdaniem wielu analityków należy liczyć się z regionalnymi wahaniami popytu i podaży będącego pochodną różnej skali odbicia gospodarczego na świecie, co kształtować będzie sytuację w obszarze transportu.

3.2 Branża oświetleniowa

Sytuacja branży oświetleniowej w II kwartale 2021 roku kształtowała się podobnie względem ubiegłego kwartału, nadal pozostając pod wpływem skutków pandemii Covid-19. W pierwszym półroczu 2021 roku wprowadzono restrykcje gospodarcze i społeczne w następstwie drastycznego wzrostu zachorowań, co zakończyło się ponownym luzowaniem obostrzeń kiedy sytuacja epidemiologiczna na to pozwoliła. Obecny poziom zachorowań pozwala zachować umiarkowany optymizm względem przyszłych okresów finansowych.

Od samego początku trwania pandemii, branża oświetleniowa zastosowała się do wytycznych w obszarze zdrowia i bezpieczeństwa ustanowionych przez władze, w celu ochrony personelu i szerszej populacji nieprzerwywając przy tym produkcji i dostaw produktów w czasie kryzysu.

Pozytywnym czynnikiem stymulującym branżę oświetleniową okazał się wzrost zapotrzebowania na oświetlenie UV-C, które jest potwierdzonym niezależnymi badaniami, narzędziem walki z pandemią. Fale UV-C skutecznie zabijają mikroorganizmy, w tym koronawirusa, znajdujące się w powietrzu i na powierzchniach przedmiotów dzięki czemu skutecznie przeciwdziałają przenoszeniu się wirusa i rozprzestrzenianiu pandemii.

Według raportu agencji analitycznej The Business Research Company, w 2020 roku rynek inteligentnego oświetlenia osiągnął wartość 11,06 mld dolarów, przy rocznym wzroście na poziomie

¹⁹ Miesięcznik Makroekonomiczny PIE, czerwiec 2021r.

²⁰ Codziennik Santander, PPI i budowlanka powyżej prognoz, 24.05.2021r.

²¹ www.pap.pl, Chiny. Ogniska Covid-19 w portach windują ceny transportu, zakłócają dostawy towarów., 17.06.2021r.

12,1 proc., notowanym od roku 2015. Analitycy oszacowali, że w 2025 roku wartość tego sektora wyniesie 22,7 mld dolarów z CAGR na poziomie 15,3%. Prognozując od 2025 roku, w roku 2030 rynek ten osiągnie wartość 43,9 mld dolarów ze wzrostem charakteryzującym się wskaźnikiem CAGR wynoszącym 14,3%. Zdaniem analityków czynnikami hamującymi rozwój sektora są wysokie koszty, niestabilne ceny metali i deficyt podzespołów elektronicznych.²²

Dla przeciwwagi w prognozowanym okresie rynek inteligentnego oświetlenia będzie napędzał szybki wzrost inwestycji w rozwiązania charakteryzujące się wyższą efektywnością energetyczną w branży infrastrukturalnej. W 2020 roku, bank EBI (European Investment Bank) zatwierdził inwestycję o wartości 4,9 mld euro w energię odnawialną, bezemisyjny transport i szybką komunikację, a także w infrastrukturę medyczną i edukacyjną na świecie, z naciskiem na projekty realizowane w Serbii, Hiszpanii i Rumunii. Oczekuje się, że takie inwestycje pobudzą rozwój i sprzedaż energooszczędnych urządzeń, do których należą inteligentne lampy.²³

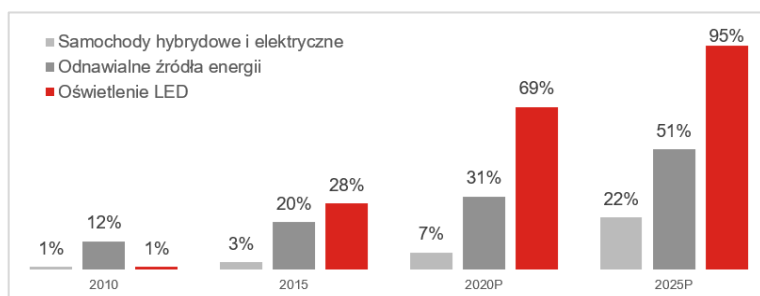
Największe szanse na wzrost ma segment sterowników oświetlenia, który w 2025 roku osiągnie sprzedaż na poziomie 5,28 mld dolarów rocznie. Do tego czasu sprzedaż w sektorze oświetlenia przeznaczanego dla gospodarstw domowych wyniesie 5,19 mld dolarów rocznie. W 2025 roku sprzedaż w segmencie oświetlenia na bazie diod LED ma mieć wartość 10,27 mld dolarów rocznie. Globalna sprzedaż w sektorze przewodowych technologii komunikacyjnych wzrośnie do 7,39 mld dolarów. Wartość amerykańskiego rynku inteligentnego oświetlenia w 2025 roku osiągnie 2,46 mld USD.²⁴

Branża oświetleniowa jest zróżnicowana i kompleksowa, a jej produkty znajdują zastosowanie w wielu różnych obszarach. Europejski sektor oświetleniowy jest stosunkowo duży i posiada międzynarodową renomę. Zatrudnienie w nim znajduje ponad 150 000 osób, a jego przychody stanowią około 30% wartości globalnych przychodów branży oświetleniowej. Cechą charakterystyczną europejskiego rynku oświetleniowego jest wysoki poziom innowacyjności oraz duże rozdrobnienie – obok szeregu podmiotów o znaczącej pozycji w skali światowej, obejmuje kilka tysięcy przedsiębiorstw z sektora MŚP, które działają przede wszystkim w obszarze dystrybucji opraw oświetleniowych.

W ramach całego rynku oświetleniowego wyróżnia się 3 znaczące segmenty:

- backlighting (oświetlenie wykorzystywane m.in. w technologii LCD),
- automotive lighting (oświetlenie stosowane w przemyśle motoryzacyjnym) oraz
- general lighting (oświetlenie ogólne – czyli segment działalności operacyjnej Emitenta).

Oświetlenie LED to technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku



Źródło: Raport Golden Sachs Global Investments Research

Najbardziej popularną technologią na rynku, jest oświetlenie półprzewodnikowe (LED). Opiera się ona na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło (oświetlenie LED i OLED). LEDy stanowią najszybciej rozwijający się segment oświetleniowy, a także wyróżniają się jako technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku.

²² www.elektronikab2b.pl, W 2025 roku wartość rynku inteligentnego oświetlenia przekroczy 22 mld dolarów, 15.07.2021r.

²³ Ibidem.

²⁴ Ibidem.

Głównymi czynnikami wzrostu wartości europejskiego rynku LED są rosnące zapotrzebowanie na energooszczędne rozwiązania oświetleniowe, konieczność obniżenia kosztów związanych z energią elektryczną, wysoki dochód do dyspozycji, rosnące inwestycje w infrastrukturę, w tym drogi, biura, kompleksy mieszkalne, parki, hotele itp. Wszystko to ma związek ze wzrostem populacji, postępującą urbanizacją oraz zmianami klimatycznymi pobudzającymi ideę efektywności energetycznej i poszanowania środowiska naturalnego.

Profesjonalnie zorganizowany rynek oświetleniowy w Polsce, podobnie jak inne rynki w Europie Środkowej i Wschodniej, charakteryzuje się dużym rozdrobieniem. Na rynku obserwujemy pełen przekrój dostawców oświetlenia, począwszy od małych kilkuosobowych firm rodzinnych, specjalizujących się w oświetleniu domowym, poprzez duże firmy o ukształtowanej pozycji i szerokim asortymencie (w tym Grupa Kapitałowa LUG S.A.), a kończąc na największych międzynarodowych korporacjach.

Z roku na rok rośnie efektywność energetyczna opraw LED. Coraz popularniejsze stają się rozwiązania z obszaru Internetu Rzeczy. Wiodąca pozycja LED na rynku oświetleniowym wynika m.in. z jej wysokiego potencjału rozwojowego, przy czym wydajność energetyczna opraw diodowych nieustannie przekracza dotychczasowe granice. Powstające innowacje są coraz bardziej kompatybilne z systemami sterowania, gdzie wg szacunków ekspertów, w trwającym pięcioletnim okresie wartość rynku systemów zarządzania oświetleniem miała rosnąć w tempie przekraczającym 20% w skali roku. W 2020 roku obserwowaliśmy w Polsce megatrend „Smartyfikacji codziennego życia”, który objawiał się upowszechnieniem rozwiązań takich jak czujniki oświetlenia, Human Centric Lighting oraz monitoring oświetlenia, tzw. predictive maintenance.

W sektorze oświetlenia podtrzymuje się intensywny rozwój technologii LED oraz automatyzacja oferowanych usług. Głównymi trendami są przede wszystkim:

- optymalizacja kosztów,
- szukanie oszczędności za pomocą technologii LED,
- inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym,
- postępująca automatyzacja.

Prognozowane wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu kilku lat.

Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki. Zarządcy szukający oszczędności w pierwszej kolejności znajdują je w instalacji oświetlenia. Chociaż inwestycja w nowoczesną technologię LED jest na początku znacznie wyższa niż w przypadku tradycyjnych źródeł światła, zwraca się szybciej, nie tylko w postaci realnych oszczędności, ale także wygody oraz dłuższej żywotności opraw. Dostępne oprawy LED mogą zastąpić tradycyjne źródła światła w stosunku 1:1, co pozwoli wygenerować zyski rzędu nawet 50-70% w porównaniu do konwencjonalnego oświetlenia.

Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach (wykrywanie przestępstw i ataków wandalizmu, monitorowanie wibracji stanów zużycia materiałów budowlanych czy mostów) IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. W nocy lub w trudnych warunkach atmosferycznych technologia LED eliminuje zjawisko

przykrego oślnienia, czyli oślepienia użytkowników drogi. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowa z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektrycznych zaoszczędzić nawet 40%.

Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule ESCO. Polega ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlania przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnej idei oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Stałe unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Obecnie więcej czasu spędzamy w sztucznie doświetlonych przestrzeniach z ograniczonym dostępem światła naturalnego, co często prowadzi do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego. Skutkuje to bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Mając na uwadze obecne „choroby cywilizacyjne” producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego. Rezultatem poszukiwań jest konfiguracja HCL, która w jak najdokładniejszy sposób odwzorowuje światło dzienne. Koncepcja łączy w sobie pobudzające niebieskie światło z cieplejszą, bardziej przyjemną barwą. Możliwość zautomatyzowania tej technologii pozwoliła na stworzenie światła, które podąża za człowiekiem i dopasowuje się do jego rytmu dobowego. Punktowo użytkowane pozwala użytkownikowi włączyć je wtedy, kiedy czujemy spadek energii lub senność.

Branża oświetleniowa jest segmentem dojrzałym, który wyróżnia się stabilnym rynkiem odbiorców. Głównym kanałem dystrybucji są tutaj specjalistyczne hurtownie elektrotechniczne bądź też sprzedaż odbywa się bezpośrednio na inwestycje architektoniczne.

Według danych z końca grudnia 2020 r. w Polsce działa 1125 podmiotów zajmujących się produkcją elektrycznego sprzętu oświetleniowego. Najwięcej jest w województwie mazowieckim – 237 oraz śląskim – 196. W 2020 r. powstały 43 nowe podmioty w tej branży.²⁵

Podsumowując, rynkiem docelowym całej Grupy Kapitałowej LUG S.A., jest segment general lighting, skupiony wokół produkcji opraw oświetleniowych skierowanych do klienta profesjonalnego. Wartością dodaną LUG, która buduje jego pozycję konkurencyjną jest kompleksowa obsługa z zakresu usług projektowych i dostarczania kompletnych rozwiązań oświetleniowych, a także customizacja, czyli dostosowywanie gotowych rozwiązań do potrzeb indywidualnych klientów.

²⁵ www.rynekelektryczny.pl, Produkcja żarówek – czerwiec 2021 r., 26.07.2021r.

3.3 Trendy rynkowe

Ekspert szacują, że pandemia Covid-19 skorygowała w dół wszystkie dotychczasowe prognozy dot. rozwoju rynku oświetleniowego o 21% w zestawieniu do prognoz sprzed pandemii. Prognozowane tempo wzrostu inteligentnego rynku oświetlenia LED w latach 2020-2025 ma wynieść 18% CAGR a wartość rynku w 2025 roku jest szacowana na poziomie 30,6 mld USD.

Nowymi czynnikami napędzającymi rozwój rynku oświetlenia są: rosnące zapotrzebowanie na specjalistyczne oświetlenie dezynfekujące UV-C w związku z potrzebą dużej liczby placówek opieki zdrowotnej w celu leczenia zwiększającej się liczby pacjentów zarażonych wirusem SARS-CoV - 2 oraz rosnącym zapotrzebowaniem na sterylną produkcję - obszary w branży farmaceutycznej i spożywczej.

Pomimo ograniczeń wywołanych wybuchem pandemii, wciąż aktualne pozostają następujące czynniki, które pozytywnie stymulują rozwój rynku oświetleniowego:

Czynniki regulacyjne, środowiskowe i społeczne:

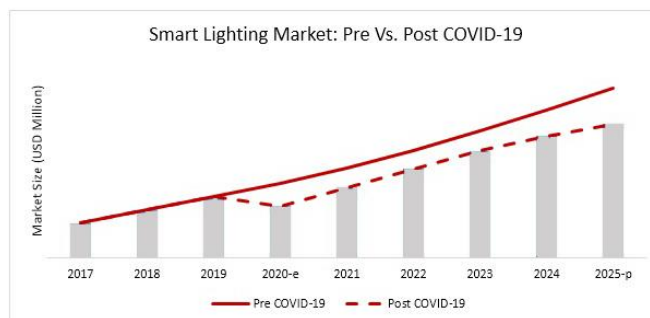
- ❑ Cele UE zakładające zwiększenie efektywności energetycznej;
- ❑ Ok. 75% instalacji oświetleniowych w Europie jest starsza niż 25 lat, co dodatkowo stymuluje proces powszechnej wymiany oświetlenia na energooszczędne;
- ❑ Presja obniżania kosztów energii elektrycznej na cele związane z utrzymaniem budynku i infrastruktury;
- ❑ Priorytet bezpieczeństwa energetycznego;
- ❑ Nakłady inwestycyjne na infrastrukturę, które przyczyniają się do powstawania nowych dróg, parków, biurów, apartamentowców, hoteli i innych obiektów.
- ❑ Nowa perspektywa finansowa UE na lata 2021 – 2027 i dostępność funduszy jako czynnik stymulujący poziom inwestycji w całej Unii Europejskiej.

Czynniki technologiczne:

- ❑ Szybki rozwój technologii LED, który prowadzi do uzyskania coraz lepszych parametrów w zakresie efektywności i trwałości, przy jednoczesnym spadku cen ledowych źródeł światła;
- ❑ Rozwój koncepcji IoT;
- ❑ Rozwój nowych modeli biznesowych na bazie rozwoju nowych technologii;
- ❑ Human Centric Lighting;
- ❑ Automatyzacja usług.

Oferta światowej branży oświetleniowej ewoluuje od eksponowania zagadnień energooszczędności związanej ze stosowaniem oświetlenia LED ku kontynuacji dotychczasowych, głównych trendów rozwoju związanych z cyfryzacją systemów oświetleniowych LED. Następuje dalszy rozwój trendów związanych z oświetleniem odpowiadającym na potrzeby człowieka (Human Centric Lighting) oraz technologią Li-Fi – technologią przesyłania danych za pośrednictwem oświetlenia.²⁶

Wpływ COVID-19 na rynek Inteligentnego Oświetlenia



Źródło: Press Release, Investor Relation Presentation, Annual Report

²⁶ Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego w 2018, www.lighting.pl, M.Kołodowski, 06.02.2018 r.

Cyfryzacja i nacisk na energooszczędność są najpopularniejszymi trendami wśród branż proponujących rozwiązania instalacyjne dla obiektów komercyjnych. W sektorze oświetlenia zauważalny jest intensywny rozwój produktów LED oraz automatyzacja proponowanych usług. Do głównych trendów można zaliczyć optymalizację kosztów oraz szukanie oszczędności dzięki zastosowaniu technologii LED, ale także inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym czy postępującą automatyzację. Wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu maksymalnie kilku lat.²⁷ Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki.

Ekspertcy prognozują w kolejnych latach popyt na inteligentne oprawy – trend wywodzący się od IoT. Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest także w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach, IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowana z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektryczną zaoszczędzić nawet 50 -70%.

Stałe unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Sztucznie doświetlone przestrzenie z ograniczonym dostępem światła naturalnego prowadzą wielokrotnie do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego, co skutkuje bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego.

Na rozwój branży oddziałują megatrendy i zjawiska obserwowane w skali globalnej:

- ❑ dynamiczny wzrost populacji, szczególnie w krajach rozwijających się oraz wzrost dochodów ludności, która skłonna jest przeznaczać więcej pieniędzy na oświetlenie:
Według prognoz populacja ludzi wzrosła z poziomu 6,9 miliarda w 2010 roku do 7,7 miliarda w 2020 roku. Emitent obserwuje także, że wyższe dochody w państwach rozwiniętych, pobudzają popyt na produkty oświetleniowe – szczególnie w odniesieniu do rozwiązań o wysmakowanym designie i energooszczędnych.
- ❑ postępująca urbanizacja, która zapewnia wzrost popytu na oświetlenie:
Prognozy wskazują, iż gospodarka globalna wzrosła o 3-4% w latach 2010-2020. Największe wzrosty (ok. 60% wartości globalnego PKB) napędzają miasta, które bezpośrednio stymulują wzrost popytu na oświetlenie, w szczególności w segmencie general lighting. Na obszarach zurbanizowanych popyt na oświetlenie jest zdecydowanie większy niż na terenach wiejskich, dlatego to właśnie miasta są ważnym motorem wzrostu przemysłu oświetleniowego. Oprócz Azji, najsilniejszą urbanizację można obserwować na terenie Ameryki Południowej, Europy Wschodniej i Azji Centralnej, Bliskiego Wschodu i Północnej Afryki oraz Afryki Subsaharyjskiej.

²⁷ „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl, 22.01.2019 r.

□ nieodwracalne zmiany klimatyczne

Zmiany klimatyczne i niedostatek zasobów, w tym ograniczone zasoby energii elektrycznej sprawiają, że upowszechnianie się energooszczędnych produktów jest obecnie globalnym trendem, który prowadzi do stopniowego odchodzenia od rozwiązań najtańszych na rzecz droższego, ale efektywnego energetycznie oświetlenia. Ważne jest, iż w przeciwieństwie do innych metod redukcji emisji CO₂, wymiana energochłonnego oświetlenia na rozwiązania efektywne energetycznie nie ma negatywnego wpływu na gospodarkę światową, a wręcz przeciwnie, pozytywnie ją stymuluje.

□ wysokie wzrosty cen prądu

Obserwowany nieprzerwanie od 2018 roku trend wzrostu cen prądu przekłada się na wzrost cen energii. Analitycy podkreślają, że ze względu na rosnące stawki uprawnień do emisji CO₂, nic nie wskazuje na to, aby ta tendencja miała ulec zmianie. Z kolei nawet do 40% energii zużywanej przez jednostki samorządowe, przeznaczane jest na oświetlenie publiczne.

Tendencja rozwojowa polskiego rynku oświetleniowego jest po części efektem rosnących przychodów z eksportu. Całkowita wartość eksportu polskiego przemysłu oświetleniowego stanowi około 1/3 wartości rynku. Największym odbiorcą produktów polskiej branży oświetleniowej są kraje Unii Europejskiej, na które przypada szacunkowo 3/4 całego eksportu.

2Q2021



Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2021 r.

- Istotne działania i wydarzenia
- Perspektywy rozwoju

4.1 Istotne działania i wydarzenia

Do najważniejszych projektów oświetleniowych realizowanych w II kwartale 2021 roku należą:

- ❑ Oświetlenie nowej huty Aceros Arequipa, Pisco, Peru
- ❑ Oświetlenie zewnętrzne Uniwersytetu AO Université de Tours, Francja
- ❑ Oświetlenie uliczne Riyadh City, Abu Dhabi, Zjednoczone Emiraty Arabskie
- ❑ Wymiana oświetlenia ulicznego, Kowno, Litwa
- ❑ Szpital St. John's Community Hospital CNU, Wexford, Irlandia
- ❑ Uniwersytet MindLab, Tilburg, Holandia
- ❑ Oświetlenie wewnętrzne strzelnicy ISF shooting range, Doha, Katar
- ❑ Oświetlenie wewnętrzne szkoły podstawowej College Wintzenheim, Francja
- ❑ Wymiana oświetlenia ulicznego w Kramatorsku, Ukraina
- ❑ Oświetlenie wewnętrzne Centrali Banku Adyen, Amsterdam, Holandia
- ❑ Biurowiec Bureaux Saint-Denis, Av. Du President Wilson, St. Denis, Francja
- ❑ Oświetlenie zewnętrzne hali emotions4life, Herford, Niemcy
- ❑ Wymiana oświetlenia Domu Spokojnej Starości de'IEhpad „Le Village” à Chalons en Champagne, Francja
- ❑ Oświetlenie zewnętrzne laboratorium GlaxoSmithKlein, Cork, Irlandia
- ❑ Biurowce Generalnego Zarządu Dróg w Amsterdamie, Utrecht, Leiden i Wolfeze, Holandia
- ❑ Biurowiec Witte Villa, Arnhem, Holandia
- ❑ Oświetlenie siedziby głównej E.Wedel oraz ukończenie pierwszego etapu oświetlenia Muzeum czekolady, Warszawa
- ❑ Oświetlenie zakładów produkcyjnych Black Red White w Zamościu, Mielcu i Bartoszycach
- ❑ Oświetlenie Olimp Laboratories, Nagawczyna koło Dębicy
- ❑ Oświetlenie dwóch zakładów produkcyjnych Innovia Films Poland Sp. z o.o. w Płocku
- ❑ Oświetlenie drogi wojewódzkiej nr 833 Chodel-Kraśnik, Kraśnik
- ❑ Salon meblowy Livingroom, Łódź
- ❑ Hospicjum domowe, Caritas Archidiecezji Warmińskiej, Olsztyn
- ❑ Oświetlenie wewnętrzne Centrum Handlowego Sekunda, Jędrzejów
- ❑ Oświetlenie uliczne Gminy Kalinów
- ❑ Nowy Salon samochodowy marki Peugeot we Wrocławiu
- ❑ Modernizacja oświetlenia Instytutu Energetyki w Warszawie
- ❑ Oświetlenie Hillwood Przytoczna, Rokitno pod Gorzowem Wielkopolskim
- ❑ Przebudowa Szpitala Miejskiego w Brzegu Dolnym
- ❑ Modernizacja oświetlenia AMW Sinevia Oświęcim
- ❑ Oświetlenie parkingu centrum handlowego Vendo Park Nysa.

Najistotniejsze wydarzenia w okresie od początku II kwartału 2021 roku do daty publikacji raportu mające wpływ na sytuację Grupy Kapitałowej LUG S.A. i jej poszczególnych spółek zależnych:

❑ **Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. z dnia 28.06.2021r.**

W dniu 28 czerwca 2021 roku o godzinie 12:00 w siedzibie spółki odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A., które przebiegło zgodnie z porządkiem obrad, bez przerw w obradach.

❑ **Rekomendacja Zarządu ws. przeznaczenia zysku netto LUG S.A. za 2020 roku**

Zarząd LUG S.A. w dniu 27 maja 2021r. podjął uchwałę nr 01/05/2021 dotyczącą wniosku do Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia ws. przeznaczenia zysku netto LUG S.A. za 2020 rok w wysokości 466 513,81 złotych w całości na kapitał zapasowy z zysku zatrzymanego. Niniejszy wniosek został skierowany do Rady Nadzorczej Spółki, która oceniła go pozytywnie

i nie zgłosiła żadnych uwag. Ostateczną decyzję dotyczącą podziału zysku LUG S.A. za 2020 rok podjęło Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

❑ **Powołanie Zarządu LUG S.A. na kolejną kadencję**

Rada Nadzorcza LUG S.A. na mocy uchwał nr 1/04/2021, nr 2/04/2021 oraz nr 3/04/2021 powołała do Zarządu LUG S.A. na nową kadencję następujące osoby:

- Ryszard Wtorkowski - na stanowiska Prezesa Zarządu,
- Mariusz Ejsmont - na stanowisko Wiceprezesa Zarządu,
- Małgorzata Konys - na stanowisko Członka Zarządu.

Tym samym Zarząd LUG S.A. pozostał w niezmienionym składzie. Kadencja Zarządu wynosi 3 lata.

❑ **Zawarcie umowy inwestycyjnej z Jintech Management Ltd.**

Zarząd LUG S.A. w dniu 31 maja 2021 roku zawarł ze spółką Jintech Management Ltd. z siedzibą w Lagos, w Nigerii, umowę inwestycyjną, której przedmiotem jest współpraca LUG oraz spółki zależnej Emitenta - LUG West Africa Limited z Jintech w celu realizacji wspólnych celów inwestycyjnych.

Do chwili podpisania Umowy Inwestycyjnej Jintech był udziałowcem spółki zależnej Emitenta – LUG West Africa i posiadał 15% jej udziałów. W ramach zawartej Umowy Inwestycyjnej Emitent sprzeda na rzecz Jintech wszystkie posiadane udziały w LUG West Africa za cenę 2 100 000 Niara. Jednocześnie z chwilą sprzedaży udziałów Prezes Zarządu LUG S.A. zrezygnuje z pełnienia funkcji Prezesa Zarządu w spółce LUG West Africa.

Ponadto w ramach przedmiotowej Umowy Inwestycyjnej strony określiły obszary dalszej współpracy i rozwoju sprzedaży produktów LUG na rynku afrykańskim, z uwzględnieniem realizowanych obecnie i przyszłych kontraktów. Jednocześnie w wyniku zawarcia niniejszej Umowy Inwestycyjnej i sprzedaży wszystkich udziałów LUG West Africa przeformułowana została obecność LUG na rynku nigeryjskim i rynkach Afryki Zachodniej. Umowa Inwestycyjna pozwoli Emitentowi skupić się na rozwoju sprzedaży na tamtejszym rynku w oparciu o sprawdzonych partnerów lokalnych bez konieczności ponoszenia dodatkowych ryzyk związanych z bezpośrednim funkcjonowaniem Emitenta i jego Grupy na rynku nigeryjskim i rynkach Afryki Zachodniej.

❑ **Zawarcie aneksu do umowy dot. rozbudowy Centrum Badawczo – Rozwojowego**

Spółka zależna Emitenta LUG Light Factory Sp. z o.o. podpisała aneks do umowy zawartej w dniu 11 stycznia 2021 roku ze spółką M&J sp. z o.o. z siedzibą w Żarach ("Wykonawca") dotyczącej opracowania projektu i wykonawstwa rozbudowy hali produkcyjno-magazynowej z zapleczem biurowo – socjalnym w Centrum Badawczo – Rozwojowym w Nowym Kisielinie k. Zielonej Góry. Niniejszy aneks został zawarty w związku z koniecznością wykonania robót dodatkowych nieuwzględnionych wcześniej w projekcie, a także zwiększeniu zakresu prac w ramach bieżącej realizacji inwestycji na łączną kwotę 1.110.000 zł netto. Tym samym całkowita wartość umowy z uwzględnieniem aneksu wynosi obecnie 8.210.000 zł netto. Uwzględniając powyższe, zmianie uległ również termin zakończenia realizacji rozbudowy przez Wykonawcę, który w treści aneksu określono na dzień 31 października 2021 r.

❑ **Wpływ pandemii wirus COVID-19 na działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A.**

Drugi kwartał 2021 roku nadal pozostawał pod wpływem pandemii COVID-19 ogłoszonej w dniu 13 marca 2020 roku przez Światową Organizację Zdrowia. Po trzeciej, rekordowej fali zakażeń oraz kolejnym ogólnopolskim lockdownie, ilość zakażeń w Polsce uległa obniżeniu niemal do zera. Jest to efekt wprowadzenia powszechnego programu szczepień przeciw Covid-19. Również Grupa LUG zorganizowała w swojej siedzibie dla swoich pracowników oraz dla pracowników zaprzyjaźnionych spółek szczepienia zakładowe. Mimo spadku zakażeń nadal stosowano

są wybrane i adekwatne procedury wewnętrzne mające wspomóc ograniczanie ryzyka zakażeń wśród pracowników, a co za tym idzie również zabezpieczyć zachowanie ciągłości działania Spółki.

W obliczu ponownego otwierania gospodarek, spółka powróciła do modelu pracy stacjonarnej, w ramach którego zespoły pracownicze wróciły do pracy w biurach LUG, umożliwiono również realizację bieżących wyjazdów służbowych. Ciągłość działania spółki jest wspierana procedurami przeciwdziałania rozprzestrzeniania się wirusa, w tym m.in. systemem termowizyjnym, wydzieleniem miejsc pracy czy stosowaniem maseczek. Sytuacja jest bardzo dynamiczna i wymaga codziennego monitorowania przez Zespół ds. kryzysowych. Wewnątrz Grupy LUG realizowane są regularne kampanie informacyjne zwracające uwagę na konieczność noszenia masek, dezynfekcji rąk, utrzymywania odstępów oraz unikania spotkań pomiędzy działami.

Pracownicy wyposażeni są w środki do dezynfekcji, maseczki ochronne, przyłbice i rękawiczki jednorazowe, a procedury bezpieczeństwa zostały wzbogacone o dodatkowe kamery termowizyjne identyfikujące osoby z podwyższoną temperaturą ciała.

Dotychczas odnotowane przypadki zarażenia koronawirusem COVID-19 wśród pracowników spółek w Grupie Kapitałowej LUG S.A. oraz wśród członków rodzin pracowników nie stanowią zagrożenia dla ciągłości działania całej organizacji. Każdorazowo w przypadku wystąpienia ryzyka zarażenia koronawirusem wśród pracowników lub członków ich rodzin, Emitent wprowadza procedury mające na celu ograniczenie możliwości transmisji wirusa wśród pracowników. W II kw. 2021 roku oraz do dnia publikacji raportu zakłady Emitenta nie zostały objęte kwarantanną ani przestojem.

Opis stanu realizacji działań i inwestycji

W II kwartale 2021 roku Emitent nie podejmował działań służących realizacji celów emisyjnych, które wskazane były w Dokumencie Informacyjnym. Ostatnia emisja akcji LUG S.A. miała miejsce w 2010 roku, a cele emisyjne zostały zrealizowane.

Wydatki inwestycyjne w II kw. 2021 roku wyniosły 0,38 mln zł (-36,5% r/r), natomiast narastająco w całym I półroczu Emitent na inwestycje przeznaczył 1,43 mln zł (+3,8% r/r). W II kwartale br. największą pozycję stanowiły inwestycje w oprogramowanie i sprzęt IT tj. 0,31 mln zł, natomiast w okresie 6 miesięcy 2021 roku najwyższą wartość inwestycji tj. 0,9 mln zł dotyczyła prac rozwojowych związanych z rozwojem portfolio LUG o nowe oprawy oświetleniowe.

W dniu 11 stycznia 2021 roku spółka zależna Emitenta, LUG Light Factory Sp. z o.o. podpisała umowę na opracowanie projektu i wykonawstwo, której przedmiotem jest rozbudowa hali produkcyjno-magazynowej z zapleczem biurowo – socjalnym w Centrum Badawczo – Rozwojowym w Nowym Kisielinie k.Zielonej Góry. W wyniku niniejszej rozbudowy powierzchnia magazynowa zostanie zwiększona o ok. 3000 m², natomiast przestrzeń biurowo-socjalna powiększy się o ok. 500 m². Pierwotna wartość inwestycji wynosiła 7,1 mln zł netto. W wyniku aneksu zawartego w związku z koniecznością wykonania robót dodatkowych nieuwzględnionych wcześniej w projekcie, a także zwiększeniu zakresu prac w ramach bieżącej realizacji inwestycji wartość umowy została zwiększona i wynosi obecnie 8,21 mln zł netto. Uwzględniając zapisy aneksu umowa będzie realizowana przez Wykonawcę do 31 października 2021 roku.

Działalność inwestycyjna w poszczególnych spółkach należących do Grupy Kapitałowej LUG S.A. realizowana była także w oparciu o dwa projekty dofinansowane ze środków unijnych:

- Projekt naukowy pt. „Badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe nad opracowaniem bezpiecznego punktu oświetleniowego”,

- Badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe nad opracowaniem rozwiązań oświetleniowych w zakresie personalizacji oświetlenia, z uwzględnieniem chronobiologii, możliwych do implikacji w innowacyjnych oprawkach oświetleniowych.

Pod koniec 2020 r. Spółka została wybrana jako podwykonawca projektu badawczo – rozwojowego „Wykorzystanie technologii UV-C w celu redukcji transmisji wirusa SARS-CoV-2 i ograniczenia przenoszenia zakażeń w szpitalach” w związku z otrzymaniem przez Wielospecjalistyczny Szpital Wojewódzki w Gorzowie Wielkopolskim dofinansowania na przedsięwzięcie „Wsparcie szpitali jednoimiennych w walce z rozprzestrzenianiem się zakażeń wirusem SARS-CoV-2 oraz w leczeniu COVID-19”, finansowanym przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju. Zadaniem LUG w tym projekcie ma być przeprowadzenie części badań merytorycznych nad systemem do dezynfekcji powierzchniowej i powietrza, wykorzystującym urządzenia UV-C, celem redukcji transmisji wirusa SARS-CoV-2 i ograniczenia przenoszenia zakażeń w szpitalach. Prace badawcze rozpoczną się w 2021 roku.

Nakłady inwestycyjne na prace badawczo – rozwojowe są dla LUG kluczowe ze względu na dynamiczny postęp technologiczny w branży oświetleniowej oraz w obszarach pokrewnych. Celem Grupy jest osiągnięcie długofalowych perspektyw rozwoju dzięki nakładom przeznaczonym na B+R.

4.2 Perspektywy rozwoju

Nadal trwająca pandemia Covid-19 ma znaczący wpływ na aktywność gospodarczą, społeczną i w efekcie kondycję polskich gospodarstw oraz przedsiębiorstw. Jej dalszy przebieg jest trudny do przewidzenia, a prognozy oszacowania jej wpływu na koniunkturę gospodarczą i wyniki przyszłych kwartałów obciążone są dużym ryzykiem. Wprowadzane i znoszone kilkakrotnie restrykcje społeczne i gospodarcze na przestrzeni lat 2020/2021 pociągnęły za sobą określone konsekwencje ekonomiczne. Obecnie niska liczba zachorowań w Polsce pozwala oceniać ciągłość działania organizacji jako niezagrażoną. Niepokojące są jednak sygnały płynące z innych państw o dynamicznym wzroście zachorowań na COVID-19 w wariantach delta i przywrócenia w wielu krajach restrykcji społecznych. Dedykowany zespół w strukturach Emitenta śledzi sytuację na bieżąco i ocenia ryzyko.

Istotnymi czynnikami, które wpłynęły na funkcjonowanie Grupy Kapitałowej LUG S.A. w pierwszym półroczu 2021 roku były globalne zakłócenia łańcucha dostaw. Ograniczona dostępność surowców, w szczególności półprzewodników, osprzętu elektrycznego oraz kluczowych metali pozyskiwanych również przez głównych producentów elektroniki oraz przez przemysł motoryzacyjny przełożyła się na cenę oraz dostępność niemalże wszystkich komponentów używanych w produkcji opraw i elementów smart. Ożywienie gospodarcze oraz rosnący sentyment produkcji przemysłowej na całym świecie stymulowały dodatkowy popyt na usługi transportowe, co przy aktualnie ograniczonej przepustowości przełożyło się na kilkukrotny (niekiedy pięciokrotny) wzrost kosztów transportu. Na początku 2021 roku w ramach GK LUG udało się zwiększyć stany magazynowe w zakresie wybranych pozycji komponentowych. Wciąż jednak nie jest to pełna dostępność, która pozwalałaby bez zakłóceń realizować wszystkie zlecenia w ramach zwiększonego zapotrzebowania i wysokiego portfela zamówień. Zarząd LUG S.A. z uwagą analizuje także inne czynniki ryzyka, spośród których jako najistotniejsze ocenia te związane ze ściągalnością należności, regulowaniem zobowiązań oraz rozwojem pandemii COVID-19 w kolejnych miesiącach.

Niezmiennie największym i najszybciej rozwijającym się segmentem globalnej branży oświetleniowej jest oświetlenie ogólne. Właśnie w tym segmencie zakorzeniona jest działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. Segment ten stanowi ponad 75 proc. rynku. Prognozy opracowane przed wybuchem pandemii wirusa wskazywały, iż w 2020 roku udział LED w globalnym rynku oświetleniowym przekroczy 80 proc.,

w 2026 roku sięgając 98 proc. wartości całego rynku²⁸. Wg raportu LEDinside opublikowanego pod koniec roku 2018 wynikało, iż w latach 2018-2023 wielkość rynku oświetlenia LED będzie sukcesywnie wzrastać, by ostatecznie osiągnąć 56,6 miliarda USD w 2023 roku, przy wartości CAGR równej 9%.²⁹ W obliczu nowych okoliczności wywołanych pandemią wszelkie dotychczasowe prognozy mogą podlegać istotnym korektom.

Poza czynnikami makroekonomicznymi oraz globalną pandemią wirusa COVID-19, rozwój branży oświetleniowej nadal będą determinowały regulacje prawne w obszarze ograniczenia wpływu przemysłu na środowisko naturalne oraz w obszarze zwiększania efektywności energetycznej budynków i obiektów infrastrukturalnych. W tej kwestii decydującą rolę odegra technologia LED, która jest obecnie najbardziej innowacyjną upowszechnioną technologią, jaka występuje na rynku. Oświetlenie półprzewodnikowe opiera się na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło. LEDy stanowią także najszybciej rozwijający się segment branży oświetleniowej.

W Polsce czynnikiem szczególnie istotnym jest również wzrost cen energii, silnie dotykający samorządy i duże zakłady przemysłowe. Remedium to wymiana oświetlenia na LED, co pozwala ograniczyć koszt energii na oświetlenie o co najmniej 50%. Kolejne znaczne oszczędności można uzyskać decydując się na wdrożenie inteligentnego systemu do zarządzania oświetleniem. Mimo to, zaledwie 10% oświetlenia publicznego w Polsce to oprawy LED. Tylko 2% jest sterowane za pomocą inteligentnych systemów oświetleniowych³⁰. Największym rynkiem oświetlenia LED jest Europa. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED wynosi 23%³¹. Istotnym segmentem europejskiego rynku oświetlenia jest rynek inteligentnego oświetlenia ulicznego. Niezmiennie trwa intensywny rozwój międzynarodowej branży oświetleniowej realizowany w oparciu o kontynuację dotychczasowych trendów związanych z ogólnie pojętą cyfryzacją systemów oświetlenia: Smart Lighting, Smart City, Human Centric Lighting, Li-Fi i inne.

Nowym, bardzo szybko rozwijającym się trendem, który pojawił się w 2020 roku w odpowiedzi na potrzeby społeczeństwa powstałe w wyniku wybuchu pandemii wirusa SARS-CoV-2 stał się lawinowy wzrost popytu na źródła światła i oprawy oświetleniowe UV-C. Pandemia COVID-19 wywołała bezprecedensowy wzrost zainteresowania zastosowaniem światła ultrafioletowego do dezynfekcji pomieszczeń. Paradoksalnie w dobie powszechnej dominacji źródeł światła LED, w tej specjalistycznej niszy rynkowej jaką jest wytwarzanie promieniowania ultrafioletowego w wysokiej intensywności, do łask wracają konwencjonalne promienniki UV-C w postaci liniowych, niskoprężnych lamp z parami rtęci. Wytwarzane przez nie promieniowanie o długości fali 254 nm najskuteczniej rozkłada RNA koronawirusa i w ten sposób go unieszkodliwia. Grupa Kapitałowa LUG S.A. w rekordowym tempie opracowała i wdrożyła w 2020 roku rodzinę opraw UV-C, na którą składają się zarówno oprawy do dezynfekcji powierzchni, jak również produkty dezynfekujące powietrze i mogące pracować w obecności ludzi, a także rozwiązania hybrydowe. Wszystkie nowe produkty zostały poddane niezależnym badaniom, które potwierdziły ich skuteczność i bezpieczeństwo. Zgodnie z ich wynikami oprawy PURELIGHT znacznie podnoszą poziom bezpieczeństwa pracy nie tylko w placówkach medycznych, ale także w placówkach oświatowych i administracji publicznej. Nowe produkty mogą być szeroko stosowane w transporcie publicznym, firmach usługowych i produkcji. Spełniają wszystkie wymogi bezpieczeństwa i oferują szereg dodatkowych funkcjonalności.

Branża oświetlenia komercyjnego rozwija się dynamicznie i coraz skuteczniej odpowiada na zapotrzebowania rynku na wydajne i inteligentne urządzenia oświetlające przestrzeń. Największy rozwój i milowy krok widać przede wszystkim w technologii LED, której energooszczędność i proekologiczne ukierunkowanie zawładnęło większą częścią rynku oświetlenia profesjonalnego,

²⁸ "Global LED Lighting Market Update, 2017" Frost & Sullivan

²⁹ „2019 Light LED and LED Lighting Market Outlook”, „2019 Global LED Lighting Market Trend- Cross-Industry to Create Business Opportunities”, www.ledinside.com (23.10.2018)

³⁰ „Rekordowe ceny energii uderzają w samorządy. Pomoże wymiana oświetlenia na LED.”, Lighting.pl, 05.11.2018

³¹ www.lednews.pl/swiatowy-rynek-oswietlenia-led-2015

napędzanego wzrostem populacji, zmianami klimatycznymi czy postępującą urbanizacją. Na przestrzeni najbliższych kilku lat swoją pozycję umocnią producenci oświetlenia profesjonalnego, którzy jako priorytet stawiają konstruowanie rozwiązań uwzględniających wcześniej wspomniane zmiany.³²

Podsumowując, należy wspomnieć, że Polska ma już za sobą punkt kulminacyjny krótkoterminowego załamania aktywności gospodarczej, jednakże co istotne sektor budowlany, w obrębie którego funkcjonuje Emitent, na wstrząsy gospodarcze reaguje zawsze z opóźnieniem. Po IV kwartale 2020 roku, gdy odczuwalne dla Grupy Kapitałowej LUG S.A. konsekwencje wywołane pandemią były odczuwalne w niewielkim stopniu, nastął I kwartał 2021 roku, który odcisnął duży ślad w zakresie zarządzania łańcuchem dostaw. Pierwsze miesiące roku są tradycyjnie koniunkturalnie słabszym okresem w branży oświetleniowej, tym razem dodatkowo pozostawały pod wpływem szoków popytowych i podażowych. Sytuacja została ustabilizowana. Zarząd prowadził szereg działań mających na celu zniwelowanie konsekwencji zawirowań na rynku surowców i transportu, w tym także podjął decyzje o podniesieniu cen sprzedaży produktów w asortymencie LUG.

Zarząd ocenia kondycję Grupy Kapitałowej LUG S.A. w przyszłych okresach jako stabilną, co jest efektem bieżącego poziomu zamówień. Dynamicznie zmieniająca się jednak sytuacja pandemii oraz niepewność jej dalszego rozwoju wymuszają zachowanie dużej ostrożności w formułowaniu oczekiwań na kolejne kwartały.

³² „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl, 22.01.2019 r.

2Q2021



Omówienie wyników II kwartału 2021 r.

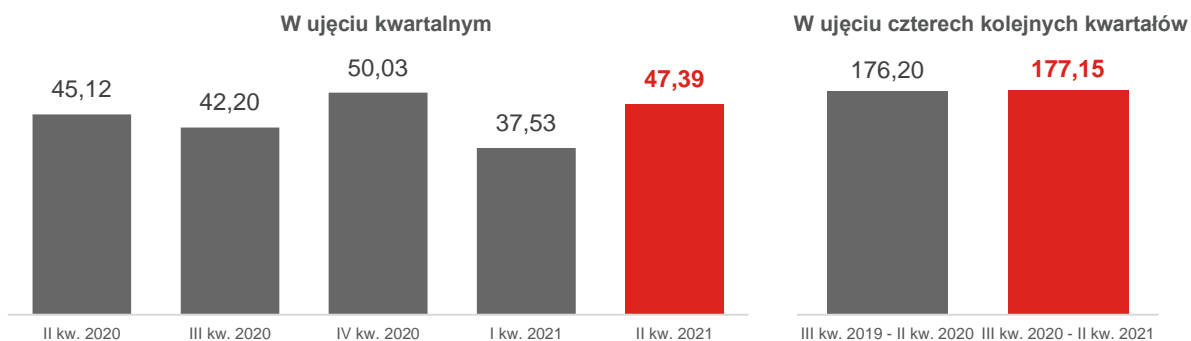
- Przychody
- Koszty inwestycyjne
- Bilans
- Rachunek przepływów pieniężnych
- Kapitał
- Wskaźniki

5 Omówienie wyników II kwartału 2021 r.

Zarząd LUG S.A. nie opublikował prognoz w zakresie wyników spółki LUG S.A., ani prognoz skonsolidowanych wyników Grupy Kapitałowej LUG S.A. w 2020 roku.

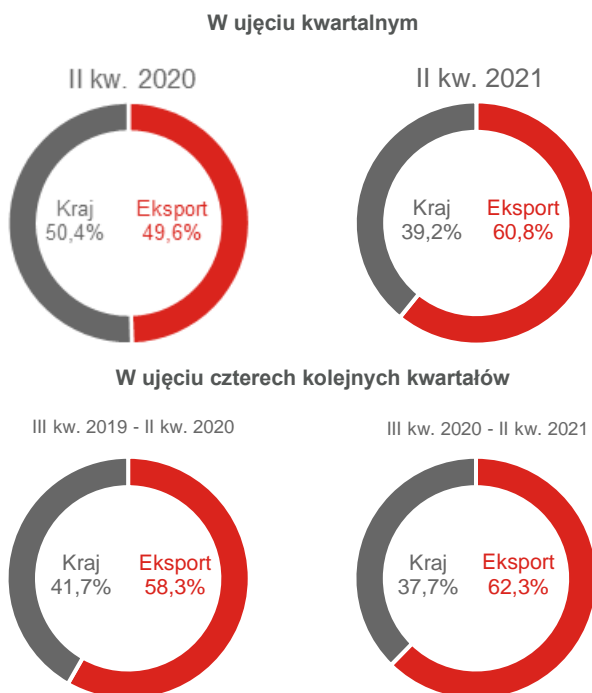
5.1 Przychody

Przychody ze sprzedaży [mln zł]



Skonsolidowane przychody Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kw. 2021 r. wyniosły 47,39 mln zł i były o 5,0% wyższe niż przed rokiem oraz o 26,3% wyższe niż w poprzednim kwartale. Wzrost przychodów był spowodowany częściowo standardową w branży ekspansją sprzedaży w kolejnych kwartałach roku, a częściowo był efektem realizacji kontraktów przesuniętych z I kw. 2021 r. Na sytuację na rynku oraz na tempo realizacji kontraktów w dalszym ciągu ma wpływ pandemia COVID-19 i mimo odbicia w ostatnich kwartałach ubiegłego roku utrzymuje się niepewność odnośnie dalszego rozwoju sytuacji. W ujęciu czterech ostatnich kwartałów przychody wzrosły o blisko 1 mln zł, tj. o 0,5% do poziomu 177,15 mln zł

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży [%]

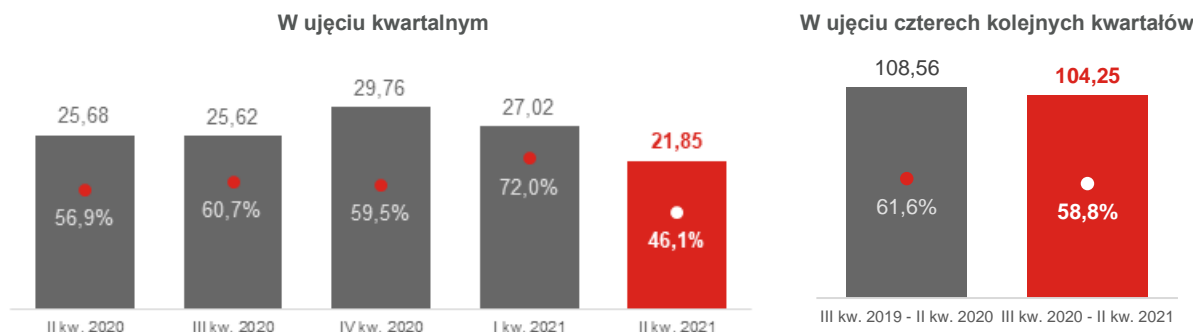


Udział przychodów krajowych w II kw. 2021 r. spadł o 11,3pp w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku i jednocześnie wzrósł o 1,7pp w stosunku do poprzedniego kwartału; należy przy tym podkreślić, że przed rokiem proporcja przychodów krajowych do eksportu była krótkookresowo zachwiana. Wartościowo przychody krajowe osiągnęły w II kw. 2021 r. do poziomu 18,56 mln zł i wzrosły o 32,0% w stosunku do poprzedniego kwartału i były o 18,4% niższe niż przed rokiem. Przychody z eksportu wyniosły w II kw. 2021 r. 28,83 mln zł i były o 22,8% wyższe niż przed kwartałem i o 28,9% wyższe niż rok wcześniej. Udział eksportu w przychodach wzrósł o 11,3pp w ciągu roku oraz był niższy o 1,7pp niż w poprzednim kwartale.

W ujęciu narastającym udział przychodów eksportowych wzrósł do poziomu 62,3%, czyli był o 4,0pp wyższy niż w czterech poprzednich kwartałach. Kwotowo przychody z eksportu za cztery ostatnie kwartały wyniosły 110,44 mln zł i były o 7,6% wyższe niż w porównywalnym poprzednim okresie.

5.2 Koszty i inwestycje

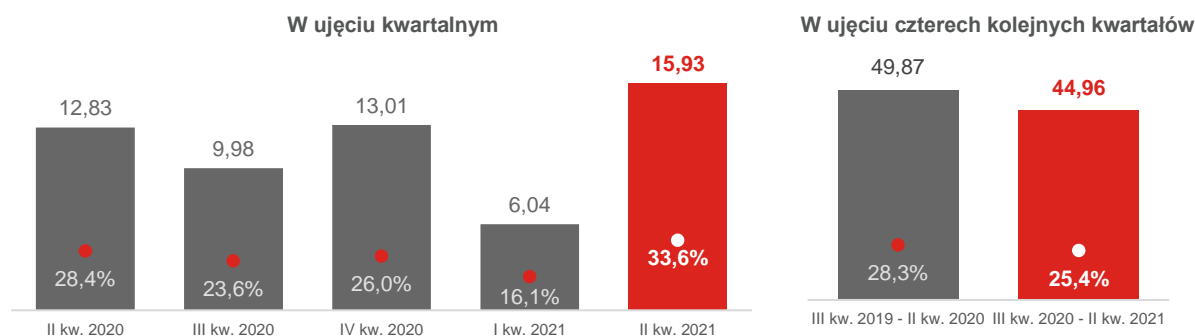
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów [mln zł, %]



Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w II kw. 2021 r. ukształtowały się na poziomie o 19,1% niższym niż w poprzednim kwartale i o 14,9% niższym niż rok wcześniej. Głównym czynnikiem pozwalającym na tak znaczące obniżenie kosztów sprzedanych produktów, towarów i materiałów było optymalne wykorzystanie mocy produkcyjnych.

W ujęciu czterech kolejnych kwartałów koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów spadły o 4,0% do poziomu 104,25 mln zł.

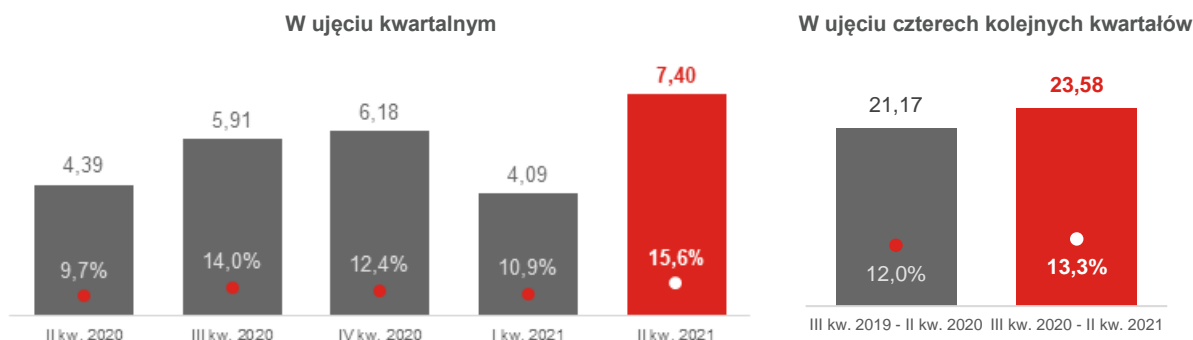
Koszty sprzedaży [mln zł, %]



Koszty sprzedaży w II kw. 2021 r. wyniosły 15,93 mln zł i były o 24,2% wyższe niż przed rokiem oraz o 163,7% wyższe niż w poprzednim kwartale. W przypadku kosztów sprzedaży miało miejsce przesunięcie części kosztów pomiędzy pierwszym a drugim kwartałem roku. W przypadku ujęcia dwóch pierwszych kwartałów 2021 r. średnie koszty sprzedaży wyniosły 10,99 mln zł kwartalnie, co jest poziomem zbliżonym do osiąganego w poprzednich dwóch latach, gdy koszty te wahają się zwykle w przedziale pomiędzy 10 a 13 mln zł kwartalnie.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty sprzedaży spadły o 9,8% do poziomu 44,96 mln zł, na co wpływ miał przede wszystkim niższy poziom tych kosztów w III kw. 2020 r. Relacja kosztów sprzedaży do przychodów obniżyła się o 2,9pp do poziomu 25,4%.

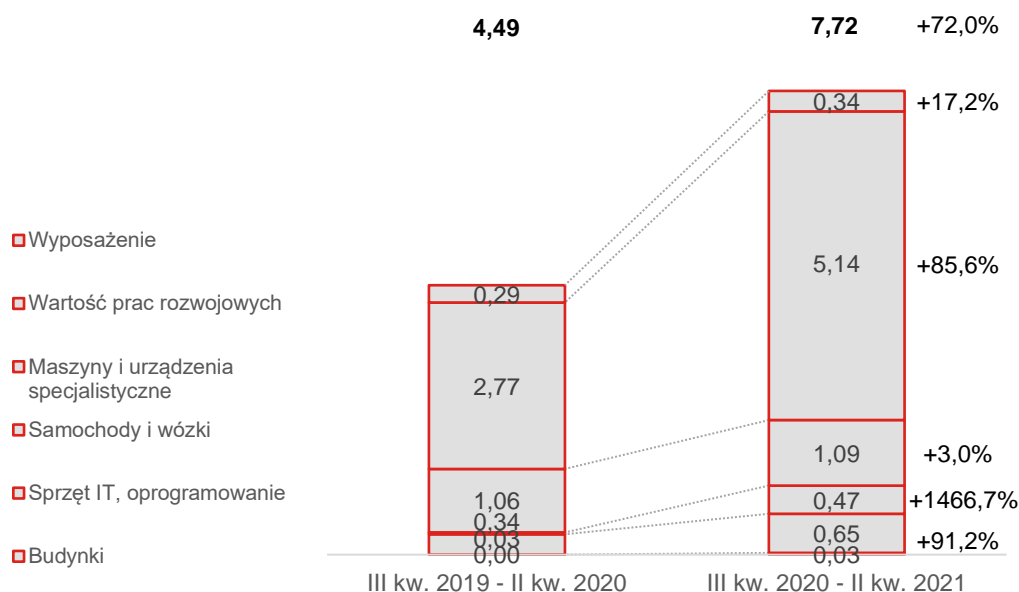
Koszty ogólnego zarządu [mln zł, %]



Koszty ogólnego zarządu wyniosły w II kw. 2020 r. 7,40 mln zł, co oznacza wzrost o 68,6% w ujęciu r/r i o 80,9% w stosunku do poprzedniego kwartału. W przypadku kosztów ogólnego zarządu wystąpiło podobne zjawisko do opisanego w przypadku kosztów sprzedaży, czyli przesunięcie części tych kosztów z I na II kw. 2021 r. Porównując łącznie całe pierwsze półrocze 2021 r., średni poziom kosztów ogólnego zarządu wynosił 5,75 mln zł kwartalnie i mieścił się w przedziale ok. 5-6 mln zł, w którym poziom tych kosztów porusza się w ostatnich dwóch latach.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty ogólnego zarządu wzrosły o 11,4% do poziomu 23,58 mln zł, a ich relacja do przychodów wzrosła o 1,3pp do poziomu 13,3%.

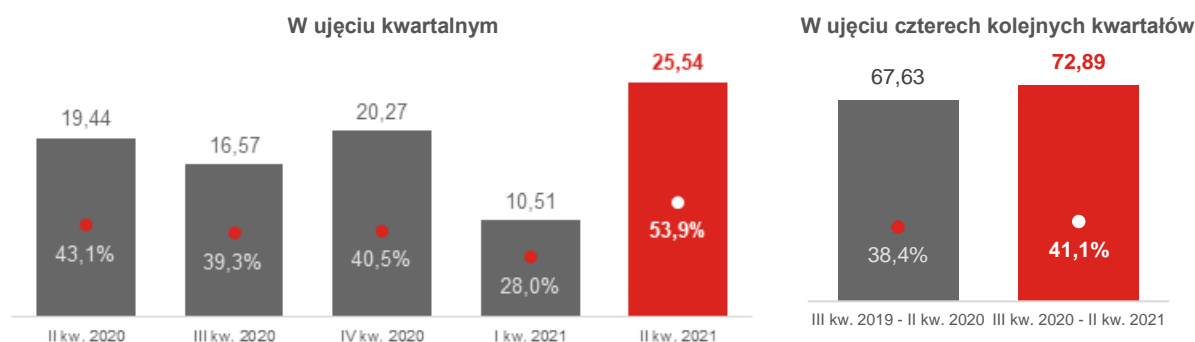
Inwestycje w III kw. 2020 – II kw. 2021 oraz r/r [mln zł, %]



Inwestycje w ostatnich czterech kwartałach wyniosły 7,72 mln zł i były o 72,0% wyższe niż w analogicznych czterech poprzednich kwartałach. W największym stopniu za poziom inwestycji odpowiadała wartość prac rozwojowych, głównie w wyniku nakładów ponoszonych w drugim półroczu poprzedniego roku. Począwszy od II kw. 2021 r. w strukturze inwestycji są wykazywane budynki, co jest efektem rozpoczęcia w II kwartale 2021 r. prac inwestycyjnych związanych z rozbudową zakładu w Nowym Kisielinie.

5.3 Zyski

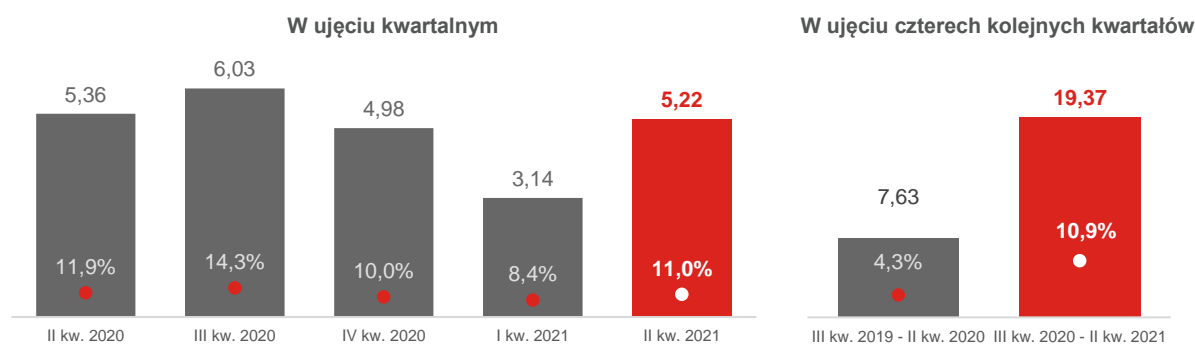
Zysk i marża brutto na sprzedaży [mln zł, %]



Zysk brutto na sprzedaży wyniósł w II kw. 2021 r. 25,54 mln zł, co było poziomem rekordowym w historii Grupy LUG. Zysk ten był o 31,4% wyższy niż przed rokiem i aż o 143,0% wyższy niż w poprzednim kwartale. Na wzrost zysku brutto na sprzedaży miał wpływ dynamiczny wzrost przychodów przy jednoczesnym obniżeniu kosztów sprzedanych produktów, towarów i materiałów. Marża brutto na sprzedaży wzrosła do rekordowego poziomu 53,9% i była o 10,8pp wyższa niż przed rokiem oraz aż o 25,9pp wyższa niż w poprzednim kwartale.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysku brutto na sprzedaży wzrósł o 7,8% do poziomu 72,89 mln zł. Marża brutto na sprzedaży wyniosła 41,1%, czyli o 2,8pp więcej niż w analogicznym okresie porównywalnym i ukształtowała się ona na poziomie przewyższającym oczekiwane w strategicznych kierunkach rozwoju 40%.

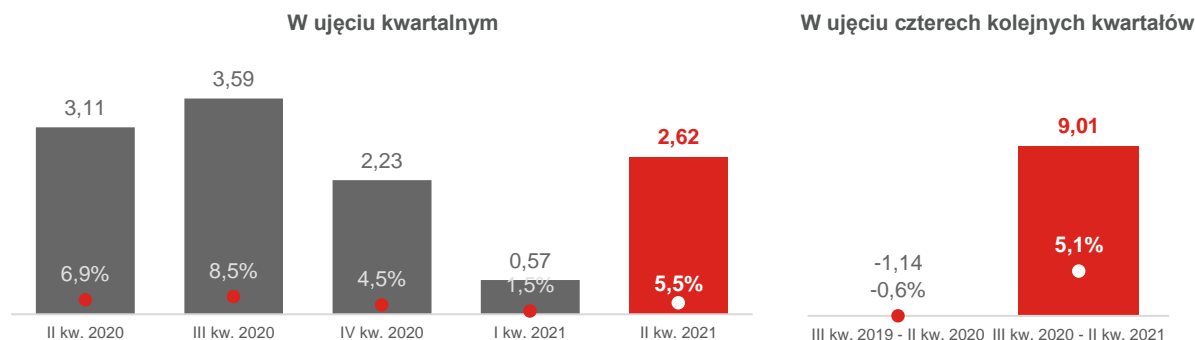
Zysk i marża EBITDA [mln zł, %]



Wynik EBITDA wyniósł w II kw. 2021 r. 5,22 mln zł i był o 2,6% niższy niż przed rokiem oraz jednocześnie o 66,2% wyższy niż w poprzednim kwartale. Wzrost wyniku EBITDA był spowodowany rekordowym wzrostem zysku brutto na sprzedaży, częściowo zniwelowanym przez wzrost kosztów sprzedaży i kosztów ogólnego zarządu. Marża EBITDA wzrosła w ciągu kwartału o 2,6pp do poziomu 11,0% i była o 0,9pp niższa niż przed rokiem.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik EBITDA wyniósł 19,37 mln zł, względem 7,63 mln zł w poprzednich czterech kwartałach. Marża EBITDA wzrosła o 6,6pp do poziomu 10,9%.

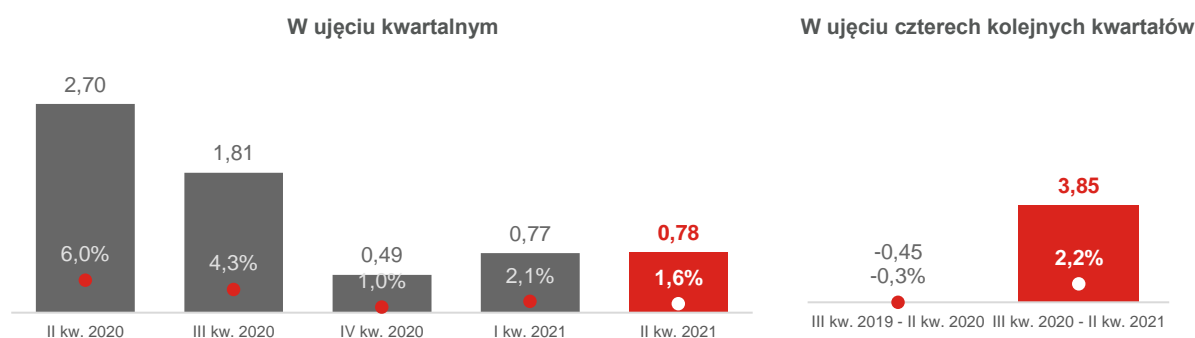
Zysk i marża operacyjna [mln zł, %]



Wynik operacyjny w II kw. 2021 r. wyniósł 2,62 mln zł i był o 15,8% niższy przed rokiem oraz o ponad 2 mln zł wyższy niż w poprzednim kwartale. Marża operacyjna wyniosła w II kw. 2021 r. 5,5%, czyli była o 1,4pp niższa niż przed rokiem oraz o 4,0pp wyższa niż w poprzednim kwartale.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysk operacyjny wyniósł 9,01 mln zł wobec straty operacyjnej na poziomie -1,14 mln zł w poprzednich czterech kwartałach. Marża operacyjna w ostatnich czterech kwartałach osiągnęła 5,1%, o 5,7pp wyżej niż rok wcześniej.

Zysk i marża netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej [mln zł, %]

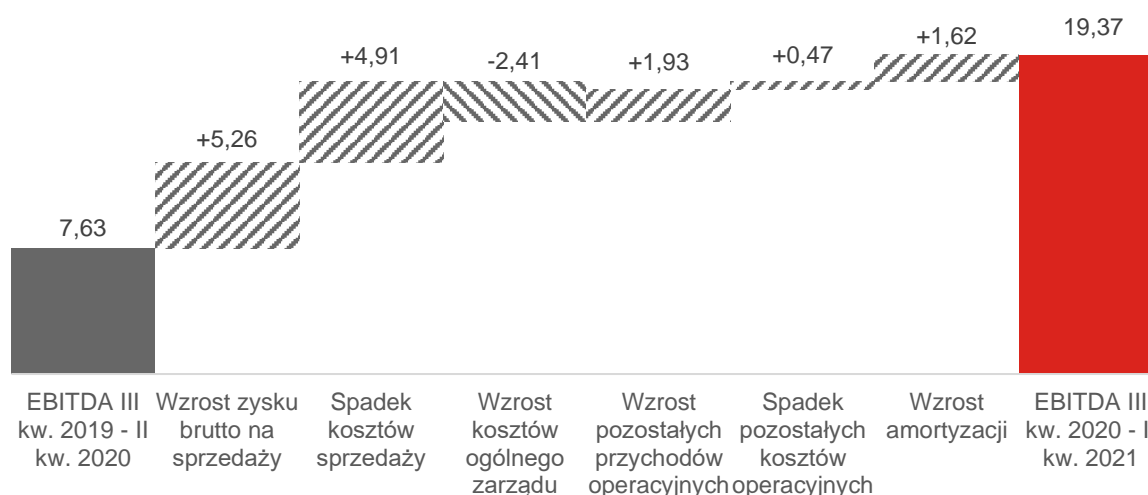


Zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł w II kw. 2020 r. 0,78 mln zł i na poziomie zbliżonym do poprzedniego kwartału (wzrost o 1,3%) oraz o 71,1% niższym niż przed rokiem. Marża zysku netto osiągnęła 1,6%, o 0,5pp mniej niż w poprzednim kwartale oraz 4,4pp niż przed rokiem. W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysk netto wyniósł 3,85 mln zł przy marży netto na poziomie 2,2% wobec straty w wysokości 0,45 mln zł i ujemnej marży na poziomie -0,3% w analogicznych czterech kwartałach porównywalnych.

Kompozycja wyniku EBITDA w II kw. 2021 r. [mln zł]



Kompozycja wyniku EBITDA w ostatnich czterech kwartałach [mln zł]

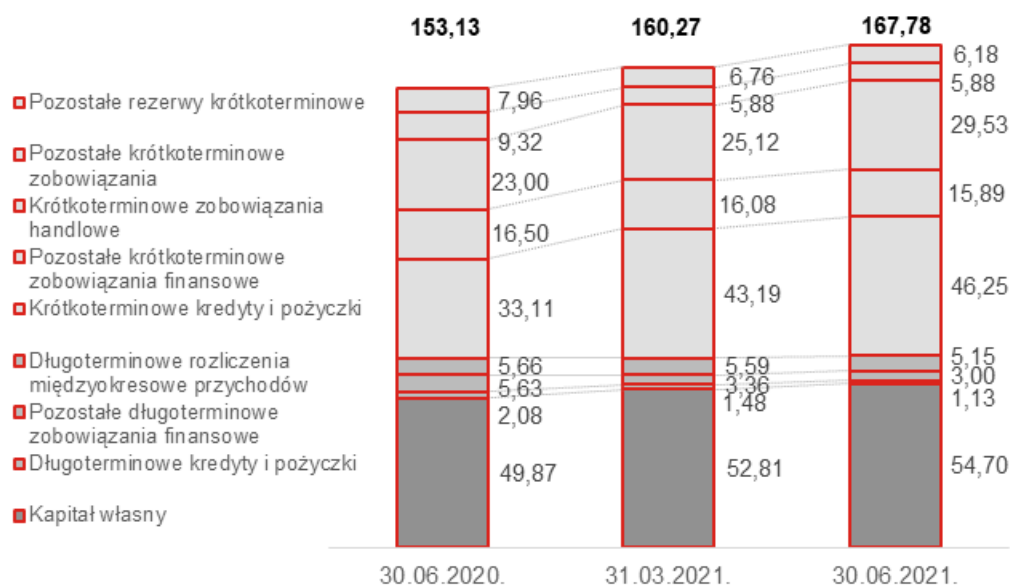


Na zmianę wyniku EBITDA w II kw. 2021 r. w ujęciu r/r (spadek o 2,6%) miały wpływ trzy czynniki: wzrost o 6,10 mln zł zysku brutto na sprzedaży, który został zrównoważony wzrostem o 3,10 mln zł kosztów sprzedaży oraz o 3,01 mln zł kosztów ogólnego zarządu. Na wynik EBITDA miał też wpływ spadek pozostałych przychodów operacyjnych o 1,06 mln zł, który był wynikiem zakończenia funkcjonowania dotacji wynikających z programów wsparcia gospodarczego w okresie pandemii koronawirusa. Spadek ten nie został w pełni zrównoważony obniżeniem o 0,57 mln zł pozostałych kosztów operacyjnych oraz wzrostem o 0,37 mln zł amortyzacji.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik EBITDA wyniósł 19,37 mln zł, względem 7,63 mln zł w poprzednich czterech kwartałach. Do jego istotnego wzrostu przyczyniła się przede wszystkim poprawa zysku brutto na sprzedaży (wzrost o 5,26 mln zł) oraz obniżenie o 4,91 mln zł kosztów sprzedaży. Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 2,41 mln zł, ale zostało to pokryte przez wzrost pozostałych przychodów operacyjnych (o 1,93 mln zł), obniżenie pozostałych kosztów operacyjnych (o 0,47 mln zł) oraz zwiększenie o 1,62 mln zł amortyzacji.

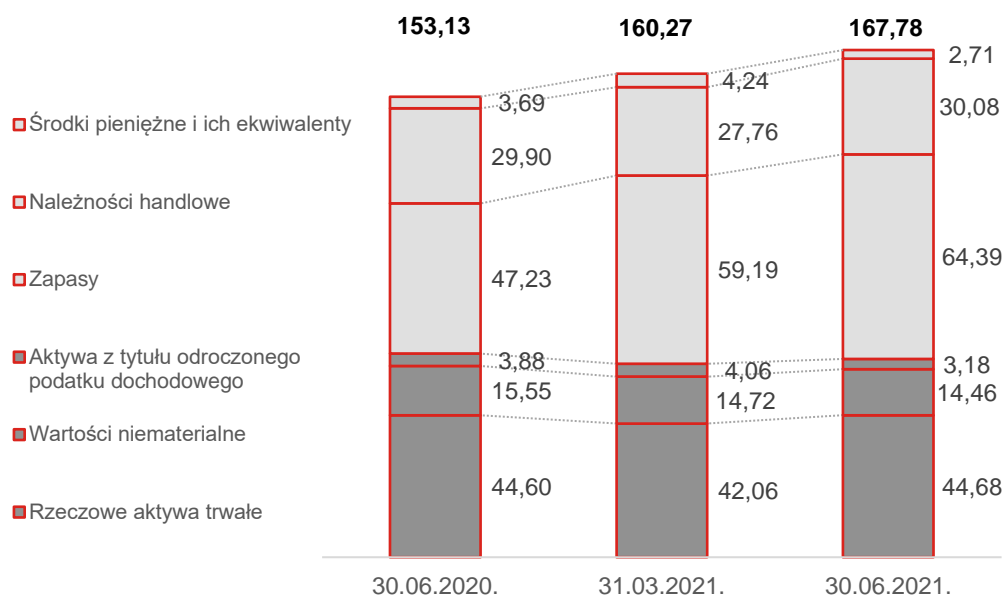
5.4 Bilans

Wybrane elementy pasywów [mln zł]



Suma bilansowa na dzień 30.06.2021 r. wyniosła 167,78 mln zł i była o 9,6% wyższa niż przed rokiem o 4,7% wyższa niż na koniec poprzedniego kwartału. Wartość księgową na akcję wyniosła 23,31 zł. W ciągu II kw. 2021 r. w dalszym ciągu spłacany był kredyt długoterminowy (spadek długoterminowych kredytów i pożyczek o 23,6% do poziomu 1,13 mln zł) i leasing długoterminowy (spadek pozostałych długoterminowych zobowiązań finansowych o 10,7% do poziomu 3,0 mln zł). Krótkoterminowe kredyty i pożyczki wzrosły o 7,1% do poziomu 46,25 mln zł, co jest związane z optymalnym wykorzystaniem kredytu obrotowego. Wzrost o 17,6% w ciągu ostatniego kwartału, do poziomu 29,53 mln zł krótkoterminowych zobowiązań handlowych związany jest z zatowarowaniem na potrzeby realizacji kontraktów w kolejnych okresach oraz w reakcji na występujące ograniczenia w dostępności komponentów.

Wybrane elementy aktywów [mln zł]



W strukturze aktywów zauważalne jest obniżenie w II kw. 2021 r. wartości niematerialnych (o 1,8% w ciągu ostatniego kwartału, o 7,0% w stosunku do wartości sprzed roku), które wyniosły 14,46 mln zł. Jest to związane z niższym poziomem zakończonych prac badawczo-rozwojowych. Widoczny jest także dalszy wzrost zapasów do wartości 64,39 mln zł na koniec II kw. 2021 r. (o 8,8% więcej niż przed kwartałem i 36,3% więcej niż przed rokiem). Zjawisko to było zapowiadane już w poprzednim raporcie okresowym za I kw. 2021 r. Jest ono związane z koniecznością zakontraktowania z wyprzedzeniem odpowiedniej ilości surowców, materiałów i komponentów niezbędnych do realizacji projektów planowanych w kolejnych okresach. Zawirowania podażowe i popytowe na rynku komponentów elektronicznych oraz utrudnienia w transporcie spowodowały, że pewne kategorie komponentów, które wcześniej były dostarczane w ciągu ok. 2 miesięcy od zamówienia, muszą być zamawiane z wyprzedzeniem sięgającym ok. dwóch - trzech kwartałów.

5.5 Rachunek przepływów pieniężnych

Przepływy pieniężne [mln zł]

	II kw. 2021	III kw. 2020 - II kw. 2021
Środki pieniężne na początek okresu	4,24	3,69
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	+1,74	-1,29
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-3,83	-5,77
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	+0,77	+6,08
Środki pieniężne na koniec okresu	2,71	2,71

W II kw. 2020 r. Grupa zanotowała dodatnie przepływy netto z działalności operacyjnej w wysokości +1,74 mln zł. Wraz z niewielkimi dodatnimi przepływami finansowymi (+0,77 mln zł) finansowały one wydatki inwestycyjne (przepływy netto na poziomie -3,83 mln zł) i przyczyniły się do ukształtowania się środków pieniężnych na koniec okresu na poziomie 2,71 mln zł (wobec 4,24 mln zł na początku okresu). W ciągu ostatnich czterech kwartałów dodatnie środki pieniężne netto z działalności finansowej (+6,08 mln zł) finansowały wydatki inwestycyjne (-5,77 mln zł) oraz niewielkie ujemne saldo przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej (-1,29 mln zł).

5.6 Wskaźniki

Podstawowe wskaźniki

	II kw. 2020	I kw. 2021	II kw. 2021	zmiana kw/kw	zmiana r/r
Rentowność brutto na sprzedaży	43,1%	28,0%	53,9%	+25,9pp	+10,8pp
Rentowność EBITDA	11,9%	8,4%	11,0%	+2,6pp	-0,9pp
Rentowność operacyjna	6,9%	1,5%	5,5%	+4,0pp	-1,4pp
Rentowność netto	6,0%	2,1%	1,6%	-0,4pp	-4,3pp
Rentowność kapitału własnego (ROE)	-3,1%	12,3%	8,4%	-3,9pp	+11,5pp
Rentowność majątku (ROA)	-1,0%	4,1%	2,7%	-1,3pp	+3,7pp
Wskaźnik ogólnej płynności	94,9%	100,2%	99,6%	-0,6pp	+4,7pp
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	67,4%	67,0%	67,4%	+0,4pp	b.z.
Dług netto/ EBITDA	6,77	3,07	3,28	+0,21	-3,49
EV/ EBITDA (na koniec okresu)	10,80	5,91	5,31	-0,59	-5,49

W II kw. 2021 r. nastąpiła poprawa rentowności na niemal wszystkich poziomach rachunku wyników, przy czym z uwagi na wskazane wcześniej czynniki najważniejsze byłoby analizowanie wskaźników rentowności przeciętnej dla I i II kw. 2021 r. Wskaźniki rentowności kapitału własnego i majątku ukształtowały się na poziomach wyraźnie lepszych niż przed rokiem, chociaż niższych niż w I kw. 2021 r. Wskaźnik ogólnej płynności wzrósł w ciągu roku o 4,7pp do poziomu 99,6%, a wskaźnik ogólnego zadłużenia utrzymał się na tym samym poziomie 67,4%. W stosunku do poprzedniego roku nastąpiła poprawa wskaźników długu netto do EBITDA i EV/EBITDA.

Wyjaśnienie dot. wskaźników:

Rentowność brutto na sprzedaży

Formuła: wynik brutto na sprzedaży/ przychody ze sprzedaży

Opis: określa poziom podstawowej marży uzyskiwanej ze sprzedaży usług i produktów

Rentowność EBITDA

Formuła: (wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)/ przychody ze sprzedaży

Opis: mierzy efektywność konwersji przychodów na zysk z działalności ciągłej przed odsetkami od zaciągniętych kredytów, podatkami, deprecjacją i amortyzacją oraz przed pozycjami wyjątkowymi.

Rentowność operacyjna

Formuła: wynik na działalności operacyjnej/ przychody ze sprzedaży

Opis: określa, ile zysku netto (po opodatkowaniu) przypada na 1 złoty przychodów firmy

Rentowność netto

Formuła: Wynik netto / Przychody ze sprzedaży

Opis: informuje inwestorów, ile procent przychodów ze sprzedaży stanowi zysk netto

Rentowność kapitału własnego (ROE)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów/ Kapitał własny, gdzie: Kapitał własny = Aktywa ogółem - Zobowiązania (krótko i długoterminowe)

Opis: określa stopę zyskowności zainwestowanych w firmie kapitałów własnych

Rentowność majątku (ROA)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów/ aktywa ogółem

Opis: informuje o tym jaka jest rentowność wszystkich aktywów firmy w stosunku do wypracowanych przez nią zysków, czy innymi słowy, ile zysku netto przynosi każda złotówka zaangażowana w finansowanie majątku

Wskaźnik ogólnej płynności

Formuła: aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe

Opis: informuje o zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań w oparciu o wszystkie aktywa obrotowe

Wskaźnik ogólnego zadłużenia

Formuła: zobowiązania ogółem/ aktywa razem

Opis: informuje o tym jaki udział w finansowaniu majątku firmy mają zobowiązania i dług

Dług netto / EBITDA

Formuła: Zadłużenie netto / EBITDA, gdzie: Zadłużenie netto = Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) – Środki pieniężne

Opis: informuje o zdolności spółki do spłaty zadłużenia zyskami operacyjnymi.

EV/EBITDA

Formuła: Wartość przedsiębiorstwa / EBITDA, gdzie: Wartość przedsiębiorstwa = Kapitalizacja (liczba akcji X kurs akcji w określonym dniu) + Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) + Kapitały mniejszości – Środki pieniężne; przy czym kapitalizacja została określona wg kursu akcji na ostatni dzień danego kwartału

Opis: informuje o pokryciu zysku wartością przedsiębiorstwa i jako wskaźnik dynamiczny (zależny od kursu akcji spółki) wskazuje, ile inwestorzy są gotowi zapłacić za jednostkę tego rodzaju zysku.

2Q2021



Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej

- Podstawowe informacje
- Akcje
- Organizacja Grupy Kapitałowej
- Rynek i zakres działalności
- Zasoby ludzkie

6.1 Podstawowe informacje

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej LUG S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest spółka LUG S.A. („Spółka”, „Emitent”).

Kraj siedziby	Polska
Siedziba Spółki	Zielona Góra
Forma prawna	Spółka akcyjna
Przepisy prawa	Prawo polskie, zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych
Adres siedziby	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Numery telekomunikacyjne	tel. (068) 45 33 200, fax. (068) 45 33 201 Poczta elektroniczna: lug@lug.com.pl
Strona internetowa	www.lug.com.pl
Podstawowy przedmiot działalności	doradztwo firm centralnych (head office) i doradztwo związane z zarządzaniem (wg PKD 2007 – 70)
REGON	080201644
NIP	929-16-72-920
KRS	Spółka jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000287791
Czas trwania grupy kapitałowej	Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

6.2 Akcje

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

Wszystkie akcje LUG S.A. są dopuszczone do notowań w Alternatywnym Systemie Obrotu NewConnect, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Indeksy	NCIndex (udział w indeksie: 0,48%)
Segment	NC Focus
Sektor	EKD (70.10) Działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych
ISIN	PLLUG0000010
Ticker	LUG
Data pierwszego notowania	20.11.2007

Struktura kapitału zakładowego LUG S.A., stan na dzień publikacji raportu tj. 12.08.2021 r.

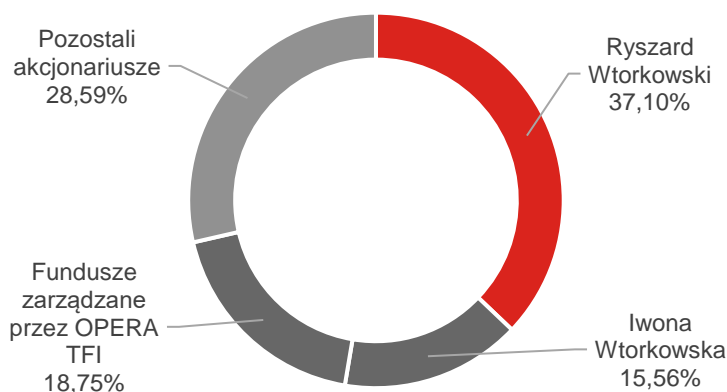
	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Seria A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
Seria B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
Seria C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Suma	7 198 570	100%	7 198 570	100,00%

Struktura akcjonariatu LUG S.A. – stan na dzień publikacji raportu tj. 12.08.2021 r.

Imię i nazwisko / nazwa	Seria Akcji	Liczba Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZA
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	37,10%	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	15,56%	15,56%
Fundusze zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	18,75%	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	28,59%	28,59%
SUMA	A,B,C	7 198 570	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent³³

Struktura akcjonariatu LUG S.A. wg % udziału w liczbie akcji i głosów

³³ Strukturę akcjonariatu określono na podstawie:

- Ryszard Wtorkowski - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 28.06.2021 r. (12.06.2021 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Iwona Wtorkowska - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 28.06.2021 r. (12.06.2021 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Fundusze zarządzane przez OPERA TFI - zawiadomienia z dn. 18 lipca 2019 r. dot. korekty zawiadomienia o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA TFI S.A. – RB ESPI 6/2019.

6.3 Organizacja Grupy Kapitałowej

Skład organów jednostki dominującej wg stanu na dzień publikacji raportu, tj. 12.08.2021 r.

Zarząd LUG S.A.

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Obecna kadencja Zarządu rozpoczęła swój bieg 29.04.2021 r., na podstawie podjęcia uchwał nr 1/04/2021, nr 2/04/2021 oraz nr 3/04/2021 Rady Nadzorczej, powołujących dotychczasowych Członków Zarządu na kolejną kadencję.

Rada Nadzorcza LUG S.A.

Imię i nazwisko	Funkcja
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej

Obecna kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. rozpoczęła swój bieg 28.06.2019 r., tj. w dniu posiedzenia Walnego Zgromadzenia LUG S.A. i podjęcia uchwał nr 17-21, powołujących dotychczasowych Członków Rady Nadzorczej na kolejną kadencję. Bieżąca kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. kończy swój bieg 27.06.2022 roku.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. 12.08.2021 r.

Nazwa spółki	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
 LUG Light Factory Sp. z o. o.	Zielona Góra, ul. Gorzowska 11	KRS 0000290498 NIP 929-17-85-452	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
 LUG GmbH	Konrad Zuse Strasse 4 12489 Berlin-Adlershof	KRS HRB12835 NIP 262127740	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%

 T.O.W LUG Ukraina (działalność zawieszona)	ul. Diehtiarivska 62A, 03040 Kijów	KRS 1074102000001 5470 NIP 34190214	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%
 LUG do Brasil Ltda	Al. Santos, 2480 Cj.51 - Cerqueira César, São Paulo	CNPJ/MF 15.805.349/0001-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	500 000,00 BRL	65%	65%
 LUG Lighting UK Ltd.	The Building Centre, 26 Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK	KRS 08580097 NIP 171766096	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000,00 GBP	100%	100%
 LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Paraje Nemesio Parma, Parque Industrial Posadas, CP 3300 Posadas, Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradcza w zakresie technologii oświetleniowej.	28 700 000,00 ARS	50%	50%
 BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz technologii.	200 000,00 PLN	75,5%	75,5%
 LUG AYDINLATMA SISTEMLERI ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 0609084882000 001)	Działalność handlowa i doradcza z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000,00 TRY	66,8%	66,8%
 ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych	100 000,00 PLN	30%	30%
 LUG Services Sp. z o.o.	Ul. Gorzowska 11 65-127 Zielona Góra	0000828305	Projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami	50 000,00 PLN	97%	97%

Źródło: LUG S.A.

Grupa Kapitałowa nie posiada podmiotów stowarzyszonych. Spółki Grupy Kapitałowej LUG S.A. podlegają konsolidacji metodą pełną z wyjątkiem ESCOLIGHT Sp. z o.o., która podlega konsolidacji metodą praw własności oraz spółki T.O.W. LUG Ukraina, która nie jest konsolidowana, gdyż jej działalność jest zawieszona (nie generuje żadnych wyników).

Na dzień 12.08.2021 roku kapitał zakładowy w spółce LUG Argentina SA wynosi 28.700.000 ARS (pierwotnie: 8.700.000 ARS). Zwiększeniu kapitału towarzyszyło utworzenie dodatkowych 200 000 udziałów o wartości nominalnej 100 pesos/udział. Udział procentowy Emitenta w kapitale zakładowym spółki nie uległ zmianie. Emitent nadal posiada 50% udziałów w kapitale zakładowym LUG Argentynaj SA, co przekłada się na tożsamą ilość głosów na WZA spółki.

Prawnicy:

- ❑ Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska, Al. Konstytucji 3 Maja 1, 65-805 Zielona Góra.
- ❑ Kamil Bytniewski, Radca Prawny, ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra.

Banki:

- ❑ Santander Bank Polska S.A. Oddział Zielona Góra, 50-950 Wrocław, ul. Rynek 9/11.
- ❑ Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ❑ ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań, ul. B. Krysiowicza 2.
- ❑ Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

6.4 Rynek i zakres działalności

Grupa Kapitałowa LUG S.A. to jeden z czołowych producentów opraw i rozwiązań oświetleniowych w Polsce i w Europie. Model biznesowy spółek należących do Grupy koncentruje się na wykorzystaniu fachowej wiedzy i ponad 30-letniego doświadczenia, by kompleksowo doradzać klientom, opracowywać dla nich indywidualne rozwiązania oraz produkować innowacyjne i energooszczędne oświetlenie. Oferta obejmuje szeroką gamę opraw zewnętrznych – do iluminacji budynków, ulic, parkingów, obiektów sportowych oraz wewnętrznych – do oświetlenia wielkopowierzchniowych galerii handlowych, sieci sprzedaży, biur, obiektów kulturalnych i użyteczności publicznej. Kilkanaście lat temu, wyprzedzając rynkowe trendy, LUG rozpoczął proces inwestycyjny w technologię LED, dzięki czemu obecnie jest jednym z liderów w produkcji wysokiej jakości oświetlenia LED. Technologia ta jest stosowana zarówno w oprawach wewnętrznych jak i zewnętrznych, i na koniec I kw. 2021 roku stanowiła 99% sprzedaży LUG. W 2020 roku portfolio produktowe LUG zostało wzbogacone o rodzinę opraw do dezynfekcji powietrza i powierzchni Purelight LUG.

Oprawy oświetleniowe marki LUG łączą nowoczesne wzornictwo z funkcjonalnością i znakomitymi parametrami świetlnymi, spełniając wymagania poszczególnych rynków i zaspokajając upodobania użytkowników na całym świecie. Znajduje to potwierdzenie w iluminacjach świetlnych wielu spektakularnych obiektów kubaturowych zrealizowanych w ostatnich latach, czy też w wygranym przetargu na modernizację oświetlenia w Warszawie – największym w Polsce oraz jednym z największych w Europie projektów tego typu.

Zgodnie z przyjętymi z strategicznych kierunkach rozwoju grupami docelowymi, produkty LUG dedykowane są do następujących segmentów aplikacyjnych:

- ❑ segment „Urban” - oświetlenie miejskie, w tym także rozwiązania typu Smart City,
- ❑ segment „Architecture” – customizowane i personalizowane rozwiązania dedykowane oświetleniu obiektów architektonicznych,
- ❑ segment „Interior” – ekskluzywne rozwiązania będące kombinacją wysokich parametrów oświetleniowych i wyróżniającego się wzornictwa.

Grupa Kapitałowa LUG, bazując na swoim 30-letnim doświadczeniu w obszarze oświetlenia, w 2017 roku powołała spółkę technologiczną BIOT sp. z o.o., która opracowała i rozwija autorski system inteligentnego sterowania oświetleniem URBAN. Autorski system klasy LMS (lighting management system) URBAN został zaprojektowany i stworzony w celu monitorowania i zarządzania oświetleniem infrastrukturalnym oraz przyłączonymi do niego sensorami. Poprzez szereg funkcji z obszaru zarządzania harmonogramami świecenia i pracami serwisowymi, czy też precyzyjny pomiar parametrów elektrycznych, pozwala jednostkom samorządu terytorialnego generować dodatkowe znaczące oszczędności i, co nie mniej istotne, zwiększać efektywność działań operacyjnych. System URBAN organizuje bezprzewodową komunikację oraz zasilanie dla innych wertykałów *smart city*, dzięki czemu stanowi fundament rozwoju inteligentnych miast. Otwarte API oraz udowodniona gotowość do współpracy z innymi podsystemami i oprawami innych producentów sprawiają, że URBAN tworzy elastyczny ekosystem przygotowujący miasta i miasteczka na wyzwania przyszłości. System URBAN, który z powodzeniem wspiera już zarządzanie infrastrukturą oświetleniową Autostradowej Obwodnicy Poznania, Południowej Obwodnicy Warszawy, inteligentnej gminy Moszczenica i w wielu innych lokalizacjach w Polsce i zagranicą, pozwala lepiej wykorzystać pełen potencjał technologii LED, wydłużyć okres użytkowania infrastruktury oraz zwiększyć jej bezpieczeństwo i niezawodność.

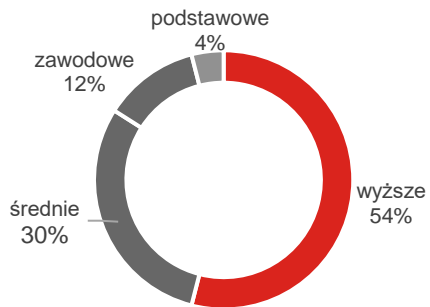
6.5 Zasoby ludzkie

Na dzień 30.06.2021 roku Grupa Kapitałowa LUG S.A. zatrudniała na pełen etat 499 osoby w porównaniu z 527 osobami w analogicznym momencie roku poprzedniego (spadek o 5,3%). Zmiana jest m.in. wynikiem ewolucji struktury zatrudnienia i skorzystania w szerokim zakresie z usługi outsourcingu montażu.

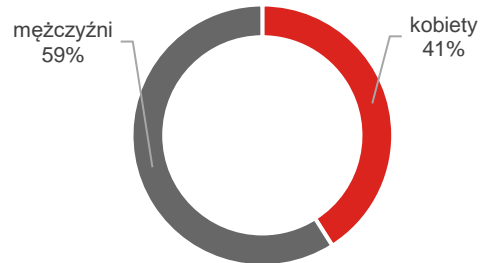
Zasoby ludzkie Grupy Kapitałowej LUG S.A. oraz spółki LUG S.A. w II kwartale 2021 r.

Wyszczególnienie	Grupa Kapitałowa LUG S.A.
Liczba pracowników (pełny etat)	499
Liczba pracowników (niepełny etat)	5
Inne formy zatrudnienia	28
Średnia wieku pracowników	40 lat 1 m-c

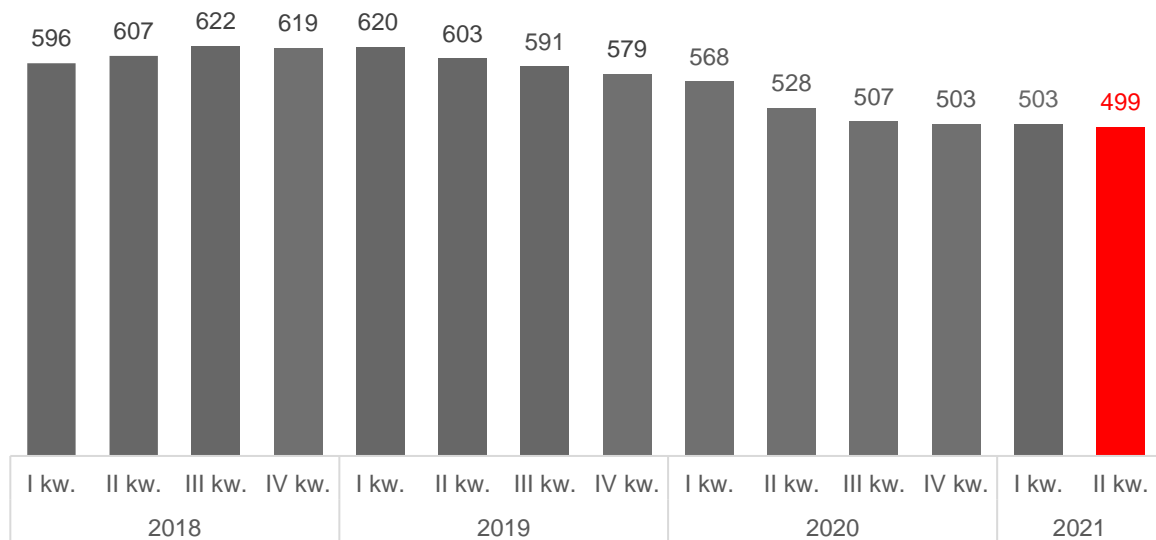
**Struktura zatrudnienia
wg wykształcenia**



**Struktura zatrudnienia
wg płci**



**Poziom zatrudnienia w Grupie Kapitałowej LUG S.A. w latach 2018 – 2021 w ujęciu kwartalnym
(pełny etat na podstawie umowy o pracę)***



*zmiana metodologii zbierania danych w celu zapewnienia porównywalności.

2Q2021



Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

- Wybrane dane finansowe
- Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.
- Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

7.1 Informacje ogólne

I Dane jednostki dominującej:

Nazwa:	LUG S.A.
Forma prawna:	spółka akcyjna
Siedziba:	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Głównym przedmiotem działalności: <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> badanej Spółki Dominującej w Grupie jest działalność firm centralnych (head offices) oraz doradztwo związane z zarządzaniem, <input type="checkbox"/> Grupy Kapitałowej jest produkcja i sprzedaż opraw oświetleniowych przemysłowych i dekoracyjnych.
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego – KRS nr 0000287791
Numer statystyczny REGON:	080201644
NIP:	9291672920

II Czas trwania grupy kapitałowej:

Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

III Skład organów jednostki dominującej na dzień 30.06.2021 r.:

Zarząd:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W okresie objętym sprawozdaniem nie odnotowano zmian w składzie Zarządu Spółki.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja	Zmiany
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej	-
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej	-
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej	-
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej	-
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej	-

IV Prawnicy:

- ❑ Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska
Al. Konstytucji 3 Maja 1, 65-805 Zielona Góra
- ❑ Kamil Bytniewski, Radca Prawny,
ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra

V Banki:

- ❑ Santander Bank Polska S.A. Oddział Zielona Góra, 50-950 Wrocław, ul. Rynek 9/11
- ❑ Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ❑ ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań,
ul. B. Krysiwicza 2.
- ❑ Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

VI Okresy prezentowane

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG zawiera dane za okres od 01 stycznia 2021 roku do 30 czerwca 2021 roku:

Dane porównawcze prezentowane są:

- ❑ według stanu na dzień 31 grudnia 2020 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej,
- ❑ za okres od 01 stycznia 2020 roku do 30 czerwca 2020 roku dla skonsolidowanego rachunku zysków i strat, skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych dla skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

Kwartałny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

VII Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej:

Według stanu na dzień 30.06.2021 r. akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy byli:

Akcjonariusze	Seria akcji	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	667 652,50	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	280 000,00	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	337 428,75	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	514 561,25	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	A,B,C	7 198 570	1 799 642,50	100,00%	7 198 570	100,00%






Struktura kapitału przedstawia się następująco:

Seria	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Razem	7 198 570	100,00%	7 198 570	100,00%

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

VIII Spółki zależne i stowarzyszone:

Według stanu na dzień 30.06.2021 r.

Nazwa	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
 LUG Light Factory Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000290498	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
 LUG GmbH	Konrad-Zuse- Str. 6 ^a 12489 Berlin- Adlershof	KRS HRB12835	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%
 TOW LUG UKRAINA	ul. Diehtariwska 62A, 03040 Kijow	KRS 107410200000154 70	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%
 LUG do Brasil Ltda.	Al. Santos, 2480 Cj. 51 Cerqueira Cesar Sao Paulo-SP Brazil	CNPJ/MF 15.805.349/0001- 78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego,	500 000,00 BRL	65%	65%
 LUG	The Building Centre, 26	Company number: 8580097	Handel hurtowy i detaliczny	5 000,00 GBP	100%	100%

LUG Lighting UK Ltd.	Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK		sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego.			
 LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Nemesio Parma, CP 3300, Posadas – Misiones, Argentina	Zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradczą w zakresie technologii oświetleniowej.	28 700 000,00 ARS	50%	50%
 BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66- 002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz działalność powiązana.	200 000,00 PLN	75,5%	75,5%
 LUG AYDINLATM A SISTEMLERI ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668- 5 (mersis numer: 060908488200000 1)	Działalność handlowa i doradczą z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych.	50 000,00 TRY	66,8%	66,8%
 ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych.	100 000,00 PLN	30%	30%
 LUG	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000828305 NIP 9731069933	Projektowanie i wykonawstwo instalacji	50 000,00 PLN	97%	97%

LUG Services Sp. z o.o.			oświetleniowych			
			oraz integracja			
			elementów			
			software'owych			
			współpracujących			
			z instalacjami			
			oświetleniowymi.			

W dniu 27 stycznia 2020 roku została zawiązana spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o profilu działalności polegającym na kompleksowej obsłudze projektów obejmującej przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych. będąca jednostką zależną wobec LUG S.A., działająca pod nazwą LUG Services Spółka z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze, o kapitale zakładowym wynoszącym 50.000,00 zł, w której spółka LUG S.A. objęła i pokryła wkładem pieniężnym 970 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 48.500,00 zł, co stanowi 97% kapitału zakładowego i uprawnia do takiej samej liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. Pozostałe udziały w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez osobę fizyczną, Pana Grzegorza Bartczaka. Spółka LUG Services Sp. z o.o. została utworzona na czas nieograniczony, a przedmiotem jej działalności jest projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami oświetleniowymi.

W dniu 5 czerwca 2020 roku została zawiązana spółka LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”). Kapitał zakładowy Spółki wynosi 10 mln NGN. Kapitał zakładowy LUG West Africa Limited dzieli się na 10 mln akcji zwykłych o wartości 1,0 NGN za akcję. Emitent objął 70% akcji w kapitale zakładowym uprawniających do takiej samej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, a pozostałe akcje w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę Jintech Management Ltd. - 15% kapitału zakładowego i osobę fizyczną, Pana Haidar Hussien Zein 15% kapitału zakładowego. Spółka LUG West Africa Limited została utworzona na czas nieograniczony. Celem Spółki jest prowadzenie działalności głównie w Nigerii, ale też w innych krajach Afryki Subsaharyjskiej/ Zachodniej. Głównym przedmiotem działalności jest realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii. W dniu 22 czerwca 2020 roku spółka została wpisana do lokalnego rejestru przedsiębiorców pod numerem RC 1677219, LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”).

W dniu 09.09.2020 LUG S.A. nabył od TOKA - Burzyński, Guzowski Sp.j. („TOKA”) 980 udziałów spółki BIOT sp. z o.o. o wartości nominalnej 50,00 zł każdy. Zakupione udziały stanowiły 50% udziałów posiadanych przez TOKA w spółce BIOT sp. z o.o. Pozostałe 50% udziałów posiadanych przez TOKA zostało nabyte przez osobę fizyczną Pana Tomasza Guzowskiego. Po dokonaniu przedmiotowej transakcji zakupu Emitent posiada 3020 udziałów o łącznej wartości nominalnej 151.000,00 zł, stanowiących 75,5% kapitału spółki BIOT Sp. z o.o. W dniu 01.02.2020 nastąpiła zamiana w składzie Zarządu firmy BIOT Sp. z o.o. Stanowisko Wiceprezesa objął Tomasz Guzowski. Funkcję Prezesa Zarządu pełni niezmiennie Wojciech Lewandowski.

W dniu 30 kwietnia 2021 roku dokonano podwyższenia kapitału LUG Argentina SA o 20 mln Pesos, z czego 50% objął LUG S.A. w formie kompensaty należności (9.836.440,00 Pesos) oraz przekazanie należnej dywidendy za 2020 rok na objęcie udziałów (163.560 Pesos).

W dniu 31 maja 2021 roku LUG S.A. zawarł ze spółką Jintech Management Ltd. z siedzibą w Lagos, w Nigerii („Jintech”), umowę inwestycyjną, której przedmiotem jest współpraca LUG oraz spółki zależnej Emitenta - LUG West Africa Limited („LUG West Africa”) z Jintech w celu realizacji wspólnych celów inwestycyjnych. Do chwili podpisania Umowy Inwestycyjnej Jintech był udziałowcem spółki zależnej Emitenta – LUG West Africa i posiadał 15% jej udziałów. W ramach zawartej Umowy Inwestycyjnej

Emitent sprzedał na rzecz Jintech wszystkie posiadane udziały w LUG West Africa za cenę 2 100 000 Niara.

Skład Grupy LUG na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, po dniu 30 czerwca 2021 roku nie zmienił się.

IX Graficzna prezentacja Grupy:

Grupa Kapitałowa LUG S.A. wg. stanu na dzień 30.06.2021 roku.



* Działalność spółki T.O.W. Ukraine jest zawieszona na czas nieokreślony

X Oświadczenie Zarządu:

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone kwartalne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

XI Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze kwartalne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 12 sierpnia 2021 roku.

7.2 Wybrane dane finansowe

Wprowadzenie

Wybrane informacje finansowe zawierają podstawowe dane liczbowe (w tysiącach złotych oraz przeliczone na euro) podsumowujące sytuację finansową Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Tabele na kolejnych stronach prezentują wyniki skonsolidowane Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01 do 30.06.2021 roku wraz z danymi porównywalnymi od 01.01 do 30.06.2020 roku.

Dane porównawcze dla pozycji wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej podane są na dzień 31.12.2020 roku.

Wyniki przedstawione w niniejszym raporcie za ww. okresy nie podlegały przeglądowi biegłego rewidenta. Informacje finansowe na dzień 31.12.2020 roku podlegały badaniu biegłego rewidenta, natomiast do dnia publikacji niniejszego raportu, biegły nie wydał sprawozdania z badania, tak więc dane również mogą ulec zmianie.

Zastosowane kursy walut

Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu średniego euro ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień bilansowy.

Pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według kursu średniego euro będącego średnią arytmetyczną średnich kursów euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca.

Poniższa tabela zawiera kursy euro zastosowane do przeliczenia danych niniejszego sprawozdania:

Kurs EUR/ PLN	31.12.2020	30.06.2021	30.06.2020
- dla danych sprawozdania z sytuacji finansowej	4,6148	4,5208	4,4660
- dla danych rachunku zysków i strat	4,4742	4,5472	4,4413

Wyszczególnienie	01.01.2021 – 30.06.2021		01.01.2020 – 30.06.2020	
	PLN	EUR	PLN	EUR
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	84 918	18 675	90 507	20 379
Koszt własny sprzedaży	48 865	10 746	52 789	11 886
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	3 185	700	4 225	951
Zysk (strata) brutto	1 305	287	6 250	1 407
Zysk (strata) netto	1 553	341	4 611	1 038
Liczba udziałów/akcji w sztukach	7 198 570	7 198 570	7 198 570	7 198 570
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	0,22	0,05	0,64	0,14

SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ				
Aktywa trwałe	64 340	14 232	67 788	15 179
Aktywa obrotowe	103 443	22 882	85 342	19 109
Kapitał własny	54 699	12 099	49 867	11 166
Zobowiązania długoterminowe	9 276	2 052	13 368	2 993
Zobowiązania krótkoterminowe	103 808	22 962	89 896	20 129
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	7,60	1,68	6,93	1,55
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-4 565	-1 004	3 900	878
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-5 089	-1 119	-2 794	-629
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	6 351	1 397	-1 154	-260

7.3 Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Skonsolidowany rachunek zysków lub strat Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2021 – 30.06.2021 niebadane	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 niebadane	za okres 01.04.2021 - 30.06.2021 niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 niebadane
Przychody ze sprzedaży	84 918	90 507	47 389	45 119
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	80 222	81 877	44 901	38 713
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	4 696	8 631	2 488	6 406
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	48 865	52 789	21 842	25 682
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	45 952	47 186	20 293	21 406
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	2 913	5 603	1 549	4 276
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	36 052	37 718	25 547	19 438
Pozostałe przychody operacyjne	1 004	1 884	459	1 528
Koszty sprzedaży	21 973	24 879	15 930	12 833
Koszty ogólnego zarządu	11 491	9 762	7 398	4 390
Pozostałe koszty operacyjne	407	737	63	624
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	3 185	4 225	2 615	3 120
Przychody finansowe	7	2 772	4	131
Koszty finansowe	1 874	741	823	306
Udział w zyskach (stratach) netto jednostek wycenianych metodą praw własności	-13	-6	-5	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 305	6 250	1 790	2 938
Podatek dochodowy	412	577	763	49
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	893	5 673	1 027	2 889
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0	0	0
Zysk (strata) netto należny akcjonariuszom jednostki dominującej	1 553	4 611	244	2 699
Zysk (strata) netto przypadający na udziały niesprawujące kontroli	-659	1 062	783	190
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,22	0,64	0,11	0,37
Rozwodniony za okres obrotowy	0,22	0,64	0,11	0,37

Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,22	0,64	0,11	0,37
Rozwodniony za okres obrotowy	0,22	0,64	0,11	0,37

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 Niebadane
Zysk (strata) netto	893	5 673	1 027	2 889
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	0	0	0	0
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą	1 136	-663	1 102	-1 151
Suma dochodów całkowitych	2 029	5 010	2 130	1 739
Suma dochodów całkowitych przypisana akcjonariuszom niekontrolującym	-818	2 034	-299	748
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący	2 847	2 976	2 429	991

**Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A.
(aktywa bilansu)**

AKTYWA	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Aktywa trwałe	64 340	64 193	67 788
Rzeczowe aktywa trwałe	44 683	43 473	44 602
Wartości niematerialne	14 465	14 939	16 550
Aktywo z tytułu prawa do użytkowania lokali (MSSF 16)	1 452	1 749	2 685
Pozostałe aktywa finansowe	506	501	1
Inwestycje w jednostkach powiązanych wycenianych metodą praw własności	6	19	23
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 178	3 461	3 878
Należności długoterminowe	50	51	50
Pozostałe aktywa trwałe	0	0	0
Aktywa obrotowe	103 443	92 287	85 342
Zapasy	64 390	46 738	47 232
Należności handlowe	30 080	33 505	29 944
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	825	470	55

Pozostałe należności	2 498	2 317	2 767
Pozostałe aktywa finansowe	239	239	201
Rozliczenia międzyokresowe	2 702	3 008	1 455
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 708	6 011	3 689
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
AKTYWA RAZEM	167 783	156 480	153 130

**Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A.
(pasywa bilansu)**

PASYWA	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Kapitały własne	54 699	52 048	49 867
Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej	56 379	53 670	51 779
Kapitał zakładowy	1 800	1 800	1 800
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	23 815	23 815	23 815
Pozostałe kapitały	20 536	14 919	23 531
Różnice kursowe z przeliczenia	- 1 432	-2 568	-2 410
Niepodzielony wynik finansowy	10 156	8 791	431
Wynik finansowy bieżącego okresu	1 553	6 913	4 611
Kapitał akcjonariuszy niekontrolujących	- 1 680	-1 622	-1 912
Zobowiązania długoterminowe	9 276	10 781	13 368
Kredyty i pożyczki	1 126	1 659	2 078
Pozostałe zobowiązania finansowe	3 003	3 919	5 634
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	115	113	71
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	2 885	3 092	3 703
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	371	371	370
Pozostałe rezerwy	1 776	1 627	1 512
Zobowiązania krótkoterminowe	103 808	93 650	89 896
Kredyty i pożyczki	46 248	34 966	33 115
Pozostałe zobowiązania finansowe	15 888	18 485	16 505
Zobowiązania handlowe	29 526	27 146	23 020
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	46	0
Pozostałe zobowiązania	5 959	7 386	9 306
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 156	1 186	1 064

Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	603	603	580
Pozostałe rezerwy	4 427	3 832	6 307
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
PASYWA RAZEM	167 783	156 480	153 130
Wartość księgowa na akcję (w zł)	7,60	7,23	6,93

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane z lat ubiegłych	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
6 miesięcy zakończonych 30.06.2020 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	2	2
Podział zysku netto	0	0	0	1 456	- 1 456	0	0	0	0
Pozostałe	0	0	0	0	91	0	91	91	181
Suma dochodów całkowitych	0	0	-663	0	0	4 611	3 948	89	4 038
Kapitał własny na dzień 30.06.2020 r.	1 800	23 815	- 2 410	23 531	431	1 912	51 779	-1 912	49 867
dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2020 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	2	2
Podział zysku netto	0	0	0	-7 156	7 167	0	11	736	747
Rozliczenie nabycia BIOT	0	0	0	0	-504	0	-504	284	-220
Suma dochodów całkowitych	0	0	-821	0	11	6 913	6 103	-868	5 235
Pozostałe	0	0	0	0	319	0	319	319	638
Kapitał własny na dzień 31.12.2020 r.	1 800	23 815	-2 568	14 919	8 791	6 913	53 670	-1 622	52 048

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane z lat ubiegłych	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
6 miesięcy zakończonych 30.06.2021 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2021 r.	1 800	23 815	-2 568	14 919	15 704	0	53 670	-1 622	52 048
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	-2 568	14 919	15 704	0	53 670	-1 622	52 048
Emisja akcji/udziałów							0	423	423
Podział zysku netto				5 617	- 5 617		0		
Pozostałe					20		20	20	40
Suma dochodów całkowitych			1 136			1 553	2 689	- 501	2 187
Kapitał własny na dzień 30.06.2021 r.	1 800	23 815	- 1 432	20 536	10 106	1 553	56 379	- 1 608	54 699

Skonsolidowane skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 Niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk/ Strata przed opodatkowaniem	1 305	6 250	1 790	2 938
Korekty razem:	-6 049	-2 350	-258	211
Amortyzacja	5 183	4 542	2 609	2 242
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	1 594	-1 610	637	-1 023
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	594	732	282	306
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-4	-48	-73	-45
Zmiana stanu rezerw	744	3 624	2 552	2 830
Zmiana stanu zapasów	-17 653	-5 682	-5 711	-1 459
Zmiana stanu należności	3 244	522	3 255	3 136
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	695	-4 207	-4 017	-6 073
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	69	245	701	224
Podatek dochodowy (zapłacony)/ zwrócony	-528	-474	-498	69
Pozostałe	13	6	5	6
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-4 744	3 900	1 523	3 150
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	24	61	9	61
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	21	61	9	61
Inne wpływy inwestycyjne	3	0	0	0
Wydatki	4 934	2 855	3 840	1 129
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	4 934	2 855	3 840	1 129

B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-4 910	-2 794	-3 831	-1 068
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	423	2	423	0
Kredyty, pożyczki, leasingi, zapłacone odsetki	5 927	-1 156	344	-3 241
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	0	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	6 351	-1 154	767	-3 241
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	-3 303	-49	-1 532	-1 160
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	-3 303	-49	-1 532	-1 160
F. Środki pieniężne na początek okresu	6 011	3 737	4 240	4 848
G. Środki pieniężne na koniec okresu	2 708	3 689	2 708	3 689
- środki o ograniczonej możliwości	0	0	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

I Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

MSSF UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej

Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), zatwierdzone do stosowania w UE i obowiązujące na dzień 30 czerwca 2021 roku.

Skrócone kwartalne skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2020 roku.

Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

W niniejszym sprawozdaniu zastosowano te same zasady rachunkowości i metody obliczeniowe co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

II Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 30 czerwca 2021 r. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2021 do 30.06.2021 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego.

Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

III Zasady konsolidacji

W okresie sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 roku w składzie Grupy w stosunku do 31 grudnia 2020 roku nie odnotowano zmiany. W dniu 31 maja 2021 roku, Emitent zawarł ze spółką Jintech Management Ltd. z siedzibą w Lagos, w Nigerii („Jintech”), umowę inwestycyjną, której przedmiotem jest współpraca LUG oraz spółki zależnej Emitenta - LUG West Africa Limited („LUG West Africa”) z Jintech w celu realizacji wspólnych celów inwestycyjnych. Do chwili podpisania Umowy Inwestycyjnej Jintech był udziałowcem spółki zależnej Emitenta – LUG West Africa i posiadał 15% jej udziałów. W ramach zawartej Umowy Inwestycyjnej Emitent sprzedał na rzecz Jintech wszystkie posiadane udziały w LUG West Africa za cenę 2 100 000 Niara.

IV Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej (aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy).

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Opis istotnych zasad rachunkowości stosowanych przez Emitenta znajduje się w sprawozdaniach finansowych za lata obrotowe zakończone dnia 31 grudnia 2020 roku.

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego kwartalnego skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Emitenta za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku.

Nowe standardy i interpretacje niezastosowane w niniejszym skróconym śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Nowe standardy, zmiany do standardów oraz interpretacji, które obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2021 r., nie zostały uwzględnione przy sporządzaniu niniejszego skróconego kwartalnego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- ❑ Zmiana do MSR 1 "Prezentacja sprawozdań finansowych" Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe, do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE obowiązuje w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie),
- ❑ Zmiany do MSSF 3– do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później
- ❑ Zmiany do MSR 16 – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później.
- ❑ Zmiany do MSR 37 – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później.
- ❑ Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2018-2020 (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- ❑ Zmiany do MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe – odroczenie MSSF 9 (opublikowano dnia 25 czerwca 2020 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- ❑ Zmiany do MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe – zawierający między innymi wyjaśnienia mające na celu uproszczenie implementacji MSSF 17 (opublikowano dnia 25 czerwca 2020 roku)- mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- ❑ Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych – Faza 2 (opublikowano dnia 27 sierpnia 2020 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później.

Unia Europejska wydała rozporządzenie w sprawie wskaźników referencyjnych określające pewne kryteria i warunki, mające zapewnić ich wiarygodność i solidność. Instrumenty finansowe Spółki oparte na stopach IBOR obejmują głównie pożyczki od i do jednostek powiązanych, kredyty bankowe, zobowiązania z tytułu obligacji oparte na WIBOR. Ponieważ wskaźnik ten uznawany jest za zgodny z rozporządzeniem, reforma wskaźników referencyjnych dla stóp procentowych nie wpłynie na sprawozdanie finansowe Spółki. Grupa będzie zobligowana ujawnić informacje o ryzykach wynikających z reformy oraz o tym, jak zarządza przejściem na alternatywne stopy referencyjne.

- ❑ Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” oraz Kodeksu Praktycznego 2 MSSF (IFRS Practice Statement 2): Ujawnianie zasad rachunkowości (opublikowany 12 lutego 2021 r.), do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE –

mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;

- Zmiana do MSR 8 Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów, do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE obowiązuje w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie),

Jednocześnie nadal poza regulacjami przyjętymi przez UE pozostaje rachunkowość zabezpieczeń portfela aktywów i zobowiązań finansowych, których zasady nie zostały zatwierdzone do stosowania w UE.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa jest w trakcie analizy, w jaki sposób wprowadzenie powyższych standardów i interpretacji może wpłynąć na sprawozdanie finansowe oraz na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości

V Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

W niniejszym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dokonane przez Zarząd istotne osądy w zakresie stosowanych przez Spółkę zasad rachunkowości i główne źródła szacowania niepewności były takie same jak opisane w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za 2020 rok, część Informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, pkt. II. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości.

VI Zmiany zasad (polityki) rachunkowości

Grupa zamierza przyjąć opublikowane, lecz nie obowiązujące do dnia publikacji niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmiany MSSF, zgodnie z datą ich wejścia w życie.

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Nota 1. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Wyszczególnienie	01.01 - 30.06.2021	01.01 - 30.06.2020
Działalność kontynuowana	0	0
Sprzedaż towarów i materiałów	4 696	8 631
Sprzedaż produktów i usług	80 222	81 877
SUMA przychodów ze sprzedaży	84 918	90 507
Pozostałe przychody operacyjne	1 004	1 884
Przychody finansowe	7	2 772
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	85 929	95 163
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
SUMA przychodów ogółem	85 929	95 163

Nota 2. SEGMENTY OPERACYJNE

Prezentując geograficznie (niestanowiące segmentów geograficznych) Grupa wyodrębniła cztery obszary działalności:

- rynek krajowy (Polska);
- rynek europejski (bez Polski);
- rynek Bliskiego Wschodu i Afryki;
- pozostałe kraje.

Obszary geograficzne za okres 01.01.2021 – 30.06.2021 oraz dane porównawcze za okres 01.01.2020 – 30.06.2020.

Wyszczególnienie	01.01 - 30.06.2021		01.01 - 30.06.2020	
	w tys. PLN	w %	w tys. PLN	w %
Kraj	32 602	38,39%	35 161	38,85%
Eksport, w tym:	52 316	61,61%	55 346	61,15%
Europa	41 762	49,18%	35 385	39,10%
Bliski Wschód i Afryka	3 624	4,27%	7 816	8,64%
Pozostałe	6 930	8,16%	12 145	13,42%
Razem	84 918	100,00%	90 507	100,00%

Obszary geograficzne za okres 01.01.2021 – 30.06.2021

Wyszczególnienie	<i>Polska</i>	<i>Europa</i>	<i>Bliski Wschód i Afryka</i>	<i>Pozostałe</i>
Sprzedaż klientom zewnętrznym	32 602	41 762	3 624	6 930
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	62 141	23	0	1 614
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	5 005	14	0	95
Amortyzacja	5 003	6	0	174
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 178	0	0	0

Obszary geograficzne za okres 01.01.2020 – 30.06.2020

Wyszczególnienie	<i>Polska</i>	<i>Europa</i>	<i>Bliski Wschód i Afryka</i>	<i>Pozostałe</i>
Sprzedaż klientom zewnętrznym	35 161	35 385	7 816	12 145
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	65 615	19	0	2 510
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	2 727	1	0	483
Amortyzacja	4 421	4	0	117
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 593	0	0	336

Nota 3. PODATEK ODROZONY

W wyniku współpracy z Bieglym Rewidentem podczas badania sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej LUG S.A. za 2015 rok, Zarząd Jednostki dominującej uznał, iż skutki przyznania premii inwestycyjnej zgodnie z ekonomicznym charakterem transakcji najlepiej ilustruje forma

prezentacji zgodna z KSR 2. Tym samym poza aktywami z tytułu ulgi inwestycyjnej (w pozycji aktywa z tytułu podatku odroczonego) rozpoznano również międzyokresowe rozliczenia przychodów z tytułu otrzymanej premii inwestycyjnej. Rozliczenie aktywów z tytułu podatku odroczonego związane z wykorzystaniem ulgi wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji „podatek dochodowy”, natomiast rozwiązanie rozliczeń międzyokresowych przychodów w tej samej kwocie w pozycji „pozostałe przychody operacyjne”. Na koniec każdego roku obrotowego jednostka sprawdza, czy aktywowana kwota ulgi inwestycyjnej jest możliwa do wykorzystania i aktualizuje wartość podatku odroczonego.

W 2019 roku nie rozliczono premii inwestycyjnej. W 2020 rozliczono 476 tys. zł (pozostało do wykorzystania 2 702 tys. zł).

Nota 4. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadający na zwykłych akcjonariuszy Grupy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	01.01 - 30.06.2021	01.01 – 30.06.2020
Zysk netto z działalności kontynuowanej	1 553	4 611
Strata na działalności zaniechanej		
Zysk netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	1 553	4 611
Efekt rozwodnienia - nie dotyczy		
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję	1 553	4 611

Liczba wyemitowanych akcji	01.01 - 30.06.2021	01.01 – 30.06.2020
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 198 570	7 198 570
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych - nie dotyczy		
Zysk na jedną akcję	0,22	0,64
Ilość potencjalnych warrantów subskrypcyjnych		
Ilość potencjalnych akcji wyemitowanych po cenie rynkowej		
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	7 198 570	7 198 570
Rozwodniony zysk na jedna akcję	0,22	0,64

Nota 5. DYWIDENDY ZAPROPONOWANE LUB UCHWALONE DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

W 2020 roku, jak i w 2021 roku nie wypłacano dywidendy.

Nota 6. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021	2 002	28 746	39 643	4 517	5 810	404	81 122
Zwiększenia, z tytułu:	0	26	443	12	39	3 429	3 949
- nabycia środków trwałych	0	26	153	12	33	0	224
- zawartych umów leasingu	0	0	289	0	6	0	295
- inne	0	0	0	0	0	3 429	3 429
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	21	122	0	0	143
- zbycia i likwidacji	0	0	21	122	0	0	143
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2021	2 002	28 772	40 065	4 407	5 849	3 833	84 928
Umorzenie na dzień 01.01.2021	0	5 090	24 279	3 703	3 839	0	36 911
Zwiększenia, z tytułu:	0	309	1 812	215	260	0	2 596
- amortyzacji	0	309	1 812	215	260	0	2 596
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	21	122	0	0	143
- sprzedaży/likwidacji	0	0	21	122	0	0	143
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 30.06.2021	0	5 399	26 071	3 796	4 099	0	39 364
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznych	0	57	792	9	22	0	880
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2021	2 002	23 315	13 202	602	1 728	3 833	44 683

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	2 002	28 746	37 764	7 101	5 568	1 227	82 408
Zwiększenia, z tytułu:	0	0	2 538	495	325	0	3 358
- nabycia środków trwałych	0	0	2 001	24	210	0	2 235
- ulepszenie	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0	0	0	0
- leasing finansowy	0	0	537	471	116	0	1 123
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	659	3 080	83	823	4 644
- zbycia	0	0	305	3 080	1	0	3 385

- likwidacji	0	0	353	0	82	0	436
- inne	0	0	0	0	0	823	823
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	2 002	28 746	39 643	4 517	5 810	404	81 122
Umorzenie na dzień 01.01.2020	0	4 678	21 255	6 051	3 360	0	35 344
Zwiększenia, z tytułu:	0	603	3 512	733	525	0	5 373
- amortyzacji	0	603	3 512	733	525	0	5 373
Zmniejszenia, z tytułu:	0	191	488	3 081	46	0	3 806
- sprzedaży i likwidacji	0	191	488	3 081	46	0	3 806
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2020	0	5 090	24 279	3 703	3 839	0	36 911
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	0	0	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2020	0	0	0	0	0	0	0
Różnice kursowe wyceny	0	45	667	9	16	0	737
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	2 002	23 610	14 697	805	1 955	404	43 473

Rzeczowe aktywa trwale w leasingu

Grupa użytkuje w ramach umów leasingu finansowego urządzenia techniczne oraz samochody. Umowy leasingu zawarte zostały na okresy 2-5 lat, w zależności od umowy leasingowej (24 – 60 miesięcznych rat).

Prawa do użytkowania aktywów związanych z lokalami

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021	3 125
Zwiększenia	0
Zmniejszenia	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2021	3 125
Umorzenie na dzień 01.01.2021	1 375
Zwiększenia, z tytułu:	297
- amortyzacji	297
Zmniejszenia	0
Umorzenie na dzień 30.06.2021	1 672
Odpisy aktualizujące	0
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2021	1 452

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	3 969
Zwiększenia	834
Zmniejszenia	1 679

Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	3 125
Umorzenie na dzień 01.01.2020	856
Zwiększenia, z tytułu:	982
- amortyzacji	982
Zmniejszenia	463
Umorzenie na dzień 31.12.2020	1 375
Odpisy aktualizujące	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	1 749

Pozostałe informacje

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły przesłanki świadczące o utracie wartości rzeczowych aktywów trwałych. W okresie sprawozdawczym Grupa nie aktywowała kosztów finansowania zewnętrznego.

Na nieruchomościach położonych w Kostrzyńsko - Słubickiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Zielonej Górze jednostka zależna LUG Light Factory Sp. o.o. ma ustanowione hipoteki jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w Santander Bank Polska S.A. oraz Banku Pekao S.A. Dotychczasowe hipoteki na rzecz Banku BGŻ BNP Paribas S.A. (dawniej Raiffeisen Bank Polska S.A.) zostały wykreślone z tytułu spłaty kredytu. Jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony również zastaw na linii produkcyjnej S-4/P-4 na rzecz Santander Bank Polska S.A.

Nota 7. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021	21 283	4 744	0	26 027
Zwiększenia, z tytułu:	1 235	114	0	1 348
- nabycia	1 235	114	0	1 348
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2021	22 518	4 858	0	27 375
Umorzenie na dzień 01.01.2021	8 116	2 961	0	11 077
Zwiększenia, z tytułu:	1 758	64	0	1 822
- amortyzacji	1 758	64	0	1 822
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 30.06.2021	9 874	3 025	0	12 899
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	12	0	12
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2021	12 644	1 821	0	14 465

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	19 592	4 409	0	24 001
Zwiększenia, z tytułu:	1 691	335	0	2 026
- nabycia	1 691	335	0	2 026
- ulepszenie	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- likwidacji lub sprzedaży	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	21 283	4 744	0	26 027
Umorzenie na dzień 01.01.2020	5 204	2 740	0	7 944
Zwiększenia, z tytułu:	2 912	221	0	3 133
- amortyzacji	2 912	221	0	3 133
- inne	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- likwidacji lub sprzedaży	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2020	8 116	2 961	0	11 077
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2020	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2020	0	0	0	0
Różnice kursowe	0	11	0	11
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	13 167	1 772	0	14 939

Koszty prac rozwojowych obejmują koszty prac nad prototypami energooszczędnych opraw oświetleniowych oraz nowymi rozwiązaniami technologicznymi wykorzystywanymi w produkcji tychże opraw.

Nota 8. ZAPASY

Informacja o wartości sprawozdawczej zapasów została zaprezentowana w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Materiały na potrzeby produkcji	33 636	26 932
Półprodukty i produkcja w toku	17 375	12 041
Produkty gotowe	12 952	7 656
Towary	2 661	2 342
Zapasy brutto	66 623	48 971
Odpis aktualizujący stan zapasów	2 233	2 233
Zapasy netto	64 390	46 738

Zapasy wykazane zostały w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości netto, czyli pomniejszone o odpisy aktualizujące w wysokości 2.233 tys. zł.

Na 30 czerwca 2021 roku i 31 grudnia 2020 r. jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony zastaw na zapasach na rzecz ING Bank Śląski S.A.

Nota 9. NALEŻNOŚCI

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Należności handlowe	30 080	33 505
- od jednostek powiązanych	37	52
- od pozostałych jednostek	30 043	33 453
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	875	884
Należności handlowe brutto	30 955	34 389

Wyszczególnienie	30.06.2021		31.12.2020	
	Wartość brutto	Odpis aktualizujący	Wartość brutto	Odpis aktualizujący
Niewymagalne	26 234	0	27 729	0
Przeterminowane od 0 do 90 dni	3 252	0	4 779	0
Przeterminowane od 91 do 180 dni	559	0	168	42
Przeterminowane od 181 do 365 dni	55	58	142	142
Przeterminowane powyżej roku	817	817	687	687
Razem	30 918	875	28 791	872

Nota 10. ZMIANA ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO

Udzielone gwarancje i poręczenia:

Wyszczególnienie	Spółka	Gwarancja / poręczenie dla	Waluta	31.12.2020	30.06.2021
Gwarancja dobrego wykonania	LUG Light Factory Sp. z o. o.	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	EUR	152	68
Gwarancja dobrego wykonania umowy	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Bank Pekao S.A.	EUR	152	68
Gwarancja dobrego wykonania umowy	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Bank Pekao S.A.	PLN	684	1 175
Gwarancja dobrego wykonania umowy najmu	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Bank Pekao S.A.	PLN	101	101
Gwarancja przetargowa w publicznym przetargu	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Bank Pekao S.A.	PLN	659	X
Gwarancja przetargowa w niepublicznym przetargu	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Bank Pekao S.A.	EUR	X	135
Gwarancja zapłaty kar w okresie rękojmi	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Bank Pekao S.A.	PLN	385	385

Gwarancja zwrotu zaliczki	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Bank Pekao S.A.	PLN	479	X
Gwarancja przetargowa w publicznym przetargu	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Santander Bank Polska S.A.	PLN	365	X
Gwarancja należytego wykonania umowy, gwarancji rękojmi i gwarancji jakości	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Santander Bank Polska S.A.	PLN	X	2 085
Gwarancja należytego wykonania umowy	LUG Light Factory Sp. z o. o.	Santander Bank Polska S.A.	PLN	X	115
Gwarancja należytego wykonania umowy	LUG Services Sp.z o. o.	Santander Bank Polska S.A.	PLN	X	373
Przetargowa – przetarg publiczny	LUG Services Sp.z o. o.	Santander Bank Polska S.A.	PLN	X	515
SUMA				2 976	5 019

Nota 11. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Zabezpieczone kredyty i pożyczki	47 373	36 625
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	6 615	8 913
Zobowiązania z tytułu factoringu odwrotnego	11 973	13 187
Zobowiązania z tytułu wyceny instrumentów finansowych	304	304
Suma kredytów i pożyczek, w tym:	66 265	59 029
- długoterminowe	4 129	5 578
- krótkoterminowe	62 136	53 450

Nota 12. ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE I INNE

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	3 260	3 731
Pozostałe zobowiązania, w tym	2 700	3 654
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	2 419	3 493
Inne zobowiązania	281	162
Razem inne zobowiązania	5 959	7 386

Nota 13. REZERWY NA ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	429	429
Rezerwy na nagrody jubileuszowe	0	0
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	545	545
Rezerwy na pozostałe świadczenia	0	0
Razem, w tym:	974	974
- długoterminowe	371	371
- krótkoterminowe	603	603

Nota 14. POZOSTAŁE REZERWY

Informacje o pozostałych krótkoterminowych rezerwach zaprezentowano w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Pozostałe premie, prowizje	3 585	2 915
Rezerwa na badanie	58	133
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	2 560	411
Razem, w tym	6 203	5 459
- długoterminowe	1 776	1 627
- krótkoterminowe	4 427	3 832

Nota 15. KAPITAŁY I TRANSAKcje Z JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI OBJĘTYMI I NIEOBJĘTYMI KONSOLIDACJĄ

Udziały należące do udziałowców niesprawujących kontroli obejmują nie należące do Grupy udziały w spółkach objętych konsolidacją.

Kapitał należący do udziałowców niesprawujących kontroli ustala się jako wartość aktywów netto jednostki powiązanej, przypadających na dzień nabycia, akcjonariuszom spoza Grupy Kapitałowej.

Wartość tą zmniejsza/zwiększa się o przypadające na wartość udziałów należących do udziałowców niesprawujących kontroli zwiększenia/zmniejszenia kapitału własnego.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdania finansowe za okresy kończące się 30 czerwca 2021 roku i 31 grudnia 2020 r. obejmują następujące jednostki wchodzące w skład Grupy:

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów (w %)	
	30.06.2021	31.12.2020
LUG S.A.	Jednostka dominująca	
LUG LIGHT FACTORY Sp. z o. o.	100%	100%
LUG GmbH, Berlin	100%	100%
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	65%	65%
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	100%	100%
LUG Argentina SA	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	75,5%	75,5%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	97%	97%
LUG West Africa Limited	-	70%

Jednostka zależna T.O.W LUG Ukraina, w której jednostka dominująca posiada 100% udziałów, nie została objęta konsolidacją. Działalność jednostki zależnej na Ukrainie pozostaje zawieszona.

Transakcje z jednostkami powiązаныmi odbywały się na warunkach rynkowych.

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
Jednostka dominująca	01.01 – 30.06 2021	01.01 – 30.06 2021	30.06.2021	30.06.2021
LUG S.A.	600	186	2 668	314
Jednostki zależne:	4 561	4 975	7 158	9 512
LUG Light Factory Sp. z o. o.	2 353	2 808	6 605	1 022
LUG GmbH	856	0	347	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	770	0	171	0
LUG Argentina	0	1 683	0	7 494
BIOT Sp. z o.o.	350	29	0	18
LUG Services	34	449	12	526
Luna Sp. z o.o.	198	7	23	452
ESCOLIGHT	0	0	0	0

Ponadto Spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT Sp. z o.o. pożyczki w wysokości 800 tys. zł. Spółka LUG Light Factory Sp. z o.o. udzieliła spółce BIOT pożyczkę w wysokości 6 044 tys. zł, a spółce LUG Services pożyczkę w wysokości 200 tys. zł.

Dane dotyczące transakcji przeprowadzonych z jednostkami powiązanymi oraz informacje dotyczące nierozliczonych sald prezentuje za 2020 rok poniższa tabela:

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
Jednostka dominująca	01.01 – 31.12 2020	01.01 – 31.12 2020	31.12.2020	31.12.2020
LUG S.A.	1 900	402	3 128	75
Jednostki zależne:	9 480	10 978	7 938	10 990
LUG Light Factory Sp. z o. o.	5 351	6 029	7 141	1 481
LUG GmbH	1 679	0	272	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	1 447	0	207	0
LUG Argentina SA	0	4 396	0	8 501
BIOT Sp. z o.o.	498	109	250	20
Luna Sp. z o. Sp. k.	0	0	0	467
Luna Sp. z o.o.	275	12	0	0
LUG Turkey	0	0	0	0

LUG Services Sp. z o.o.	230	431	0	521
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	1	0	0	0

Ponadto, spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT Sp. z o.o. pożyczki w wysokości 800 tys. zł, a LUG Light Factory Sp. z .o.o. w wysokości 6 430 tys. zł.

Nota 16. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W okresie od 01.01.2021 do 30.06.2021 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 17. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółkom Grupy Kapitałowej nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 18. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM

W ramach działalności prowadzonej przez grupę LUG nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 19. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 20. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU KWARTALNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

Pandemia Covid-19

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. Wpływ pandemii na funkcjonowanie Grupy opisano szerzej w podrozdziale 4.1 na stronach 21-22 niniejszego raportu.

Rozbudowa Centrum Badawczo-Rozwojowego

W drugim kwartale 2021 rozpoczęto rozbudowę Centrum Badawczo – Rozwojowego. Inwestycja będzie miała wartość 7,1 mln zł. Wydarzenie opisano szerzej w podrozdziale 4.1 na stronie 22 niniejszego raportu.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2021 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2020 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku.

Sprawozdanie zatwierdził w dniu 12 sierpnia 2021 roku Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

7.4 Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

Jednostkowy rachunek zysków i strat LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 niebadane
Przychody ze sprzedaży	600	600	300	300
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	600	600	300	300
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	0	0	0	0
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	0	0	0	0
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	0	0	0	0
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	0	0	0
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	600	600	300	300
Pozostałe przychody operacyjne	1	0	1	0
Koszty sprzedaży	0	0	0	0
Koszty ogólnego zarządu	664	607	359	325
Pozostałe koszty operacyjne	10	0	10	0
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-73	-7	-68	-25
Przychody finansowe	43	14	11	9
Koszty finansowe	5	11	113	11
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-35	-5	-170	-27
Podatek dochodowy	0	0	0	0
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-35	-5	-170	-27
Zysk (strata) z działalności zaniechanej				
Zysk (strata) netto				

Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,00	0,00	-0,02	0,00
Rozwodniony za okres obrotowy	0,00	0,00	-0,02	0,00
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,00	0,00	-0,02	0,00
Rozwodniony za okres obrotowy	0,00	0,00	-0,02	0,00
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)				

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 niebadane
Zysk (strata) netto	-35	-5	-170	- 27
Inne dochody całkowite	0	0	0	0
Suma dochodów całkowitych	-35	-5	-170	- 27

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (aktywa bilansu)

AKTYWA	NOTA	stan na 30.06.2021 r.	stan na 31.12.2020 r.	stan na 30.06.2020 r.
Aktywa trwałe		32 577	32 241	31 951
Rzeczowe aktywa trwałe		0	0	0
Wartości niematerialne		0	0	0
Nieruchomości inwestycyjne		0	0	0
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	1	31 721	31 390	31 095
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		0	0	
Pozostałe aktywa finansowe	2	805	800	800
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		51	51	56
Należności długoterminowe		0	0	
Aktywa obrotowe		2 805	3 273	2 872

Zapasy		0	0	
Należności handlowe		608	705	244
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		33	0	55
Pozostałe należności		2 076	2 444	2 464
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		0	0	0
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy		0	0	0
Pozostałe aktywa finansowe		0	0	0
Rozliczenia międzyokresowe		74	122	87
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		15	2	22
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		0	0	0
AKTYWA RAZEM		35 382	35 514	34 823

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (pasywa bilansu)

PASYWA	NOTA	stan na 30.06.2021 r.	stan na 31.12.2020 r.	stan na 30.06.2021 r.
Kapitał własny		34 933	34 967	34 496
Kapitał zakładowy		1 800	1 800	1 800
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		23 815	23 815	23 815
Akcje własne		0	0	0
Pozostałe kapitały		8 937	8 471	8 471
Niepodzielony wynik finansowy		415	416	415
Wynik finansowy bieżącego okresu		-35	467	-5
Zobowiązanie długoterminowe		47	165	20
Kredyty i pożyczki		0	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe		0	0	0
Inne zobowiązania długoterminowe		19	133	17
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		32	32	3
Rozliczenia międzyokresowe przychodów		0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0	0	0
Pozostałe rezerwy		0	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe		383	335	307
Kredyty i pożyczki		0	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe		0	0	0
Zobowiązania handlowe		286	215	199
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		0	46	0
Pozostałe zobowiązania		98	75	99

Rozliczenia międzyokresowe przychodów		0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0	0	0
Pozostałe rezerwy		15	45	9
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży		0	0	0
PASYWA RAZEM		35 382	35 514	34 913
Wartość księgowa na akcję (w zł)		4,85	4,93	4,79

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
6 miesięcy zakończonych 30.06.2021 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2021 r.	1 800	23 815	8 471	881	0	34 967
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	8 471	881	0	34 967
Podział zysku netto	0	0	466	- 466	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	-35	- 35
Kapitał własny na dzień 30.06.2021 r.	1 800	23 815	8 927	415	-35	34 932
12 miesięcy zakończonych 31.12.2020 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	7 015	1 871	0	34 501
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	7 015	1 871	0	34 501
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0
Podział zysku netto	0	0	1 456	-1 456	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	467	467
Kapitał własny na dzień 31.12.2020 r.	1 800	23 815	8 471	415	467	34 967
6 miesięcy zakończonych 30.06.2020 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Wypłata dywidendy			1 456	-1 456	0	
Podział zysku netto						
Suma dochodów całkowitych	0	0	0		-5	-5
Kapitał własny na dzień 30.06.2020 r.	1 800	23 815	8 471	415	-5	34 496

Załączone noty stanowią integralną część niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2021 - 30.06.2021 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	-35	-5	-170	-27
Korekty razem:	444	-36	574	13
Amortyzacja	0	0	0	0
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-15	-14	-11	-9
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0	0	0	0
Zmiana stanu rezerw	-30	-24	-30	-24
Zmiana stanu zapasów	0	0	0	0
Zmiana stanu należności	465	127	560	122
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	54	-93	-39	-7
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	48	30	148	8
Inne korekty z działalności operacyjnej	0	0	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-79	-62	-55	-77
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	409	-41	404	-14
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	4	118	0	9
Zbycie aktywów finansowych	0	0	0	0
Dywidendy i udziały w zyskach	4	118	0	9
Wydatki	400	59	400	10
Udziały	400	59	400	10
Udzielone pożyczki	0	0	0	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-396	60	-400	-1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy	0	0	0	0
Wydatki	0	0	0	0
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0	0	0
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	0	0	0
Odsetki	0	0	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	0	0	0
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	13	19	4	-15

E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	13	19	4	-15
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F. Środki pieniężne na początek okresu	2	2	11	37
G. Środki pieniężne na koniec okresu	15	22	15	22
- środki o ograniczonej możliwości				

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZAKOŃCZONEGO

PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki winno być czytane łącznie z kwartalnym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatwierdzonym do publikacji przez Zarząd i opublikowanym tego samego dnia co skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe, celem uzyskania pełnej informacji o sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. na dzień 30 czerwca 2021 roku oraz wyniku finansowego za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2021 roku zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych polskich, a wszystkie wartości, o ile nie jest to wskazane inaczej, podane są w tysiącach (tys. PLN).

Dane porównawcze obejmują sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2020 r., sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz rachunek przepływów pieniężnych za okres 3 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 roku oraz zestawienie zmian w kapitale własnym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 roku.

Kwartałny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

Zaprezentowane dane finansowe nie podlegały przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta.

Przy sporządzaniu niniejszego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie zastosowano żadnego z opublikowanych, ale nie obowiązujących standardów i interpretacji standardów.

Skrócone sprawozdanie finansowe za okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 roku zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności.

W skróconym sprawozdaniu finansowym przestrzegano tych samych zasad polityki rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

W skróconym sprawozdaniu finansowym nie wystąpiły znaczące zmiany wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich okresach kwartalnych bieżącego roku obrotowego, ani zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich latach obrotowych, które wywierałyby istotny wpływ na bieżący okres śródroczny.

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Nota 1. UDZIAŁY W JEDNOSTKACH ZALEŻNYCH I STOWARZYSZONYCH

Zmiana stanu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Stan na początek okresu	31 391	31 046
Zwiększenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	406	345
- zakup jednostki – ESCOLIGHT Sp. z o. o.	0	0
- udziały w spółkach zależnych LUG West Africa	-76	76
- zakup jednostki – LUG Services Sp. z o.o.	0	49
- podwyższenie kapitału w LUG Argentina SA	406	0
- zakup udziałów w BIOT Sp. z o.o.	0	220
Zmniejszenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	76	0
- sprzedaż udziałów w LUG West Africa	76	0
Stan na koniec okresu	31 721	31 391

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w 2020 roku dotyczyło objęcia udziałów w LUG Services (49 tys. zł), zakupu udziałów w BIOT Sp. z o.o. w kwocie 220 tys. zł, objęcia udziałów w LUG West Africa Ltd. w kwocie 76 tys. zł.

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w pierwszej połowie 2021 roku dotyczyło objęcia udziałów w LUG Argentina SA (406 tys. zł). Zmniejszenie wartości dotyczyło sprzedaży całości udziałów w LUG West Africa Ltd. w kwocie 76 tys. zł.

Inwestycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na dzień 30.06.2021 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Metoda konsolidacji
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	29 000	0	29 000	100%	100%	pełna
T.O.W LUG Ukraina, Kijów	99	99	0	100%	100%	nd.
LUG GmbH, Berlin	83	0	83	100%	100%	pełna
LUG do Brasil, Sao Paulo	509	509	0	65%	65%	pełna
LUG Lighting UK, London	25	0	25	100%	100%	pełna
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	1 720	0	1 720	75,5%	75,5%	pełna
LUG Argentina SA, Buenos Aires	789	0	789	50%	50%	pełna
LUG Turkey, Stambuł	25	0	25	67%	67%	pełna

ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	30	0	30	30%	30%	praw własności
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	49	0	49	97%	97%	pełna
Razem	32 329	608	31 721			

Investycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na dzień 31.12.2020 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Metoda konsolidacji
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	29 000	0	29 000	100%	100%	pełna
T.O.W LUG Ukraina, Kijów	99	99	0	100%	100%	nd.
LUG GmbH, Berlin	83	0	83	100%	100%	pełna
LUG do Brasil, Sao Paulo	509	509	0	65%	65%	pełna
LUG Lighting UK, London	25	0	25	100%	100%	pełna
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	1 720	0	1 720	75,5%	75,5%	pełna
LUG Argentina SA, Buenos Aires	383	0	383	50%	50%	pełna
LUG Turkey, Stambuł	25	0	25	67%	67%	pełna
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	30	0	30	30%	30%	praw własności
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	49	0	49	97%	97%	pełna
LUG West Africa Ltd., Lagos	76	0	76	70%	70%	pełna
Razem	31 999	608	31 391			

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 31.03.2021 oraz na dzień 30.06.2021 roku obejmują:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	47 992	29 000	18 418	574	160 847	67 346	93 501	112 855	83 923
LUG GmbH, Berlin	344	83	241	20	500	57	442	156	856
LUG Lighting UK Ltd., London	218	25	171	22	247	0	247	29	770
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 339	677	-6 411	395	115	5	110	5 454	0
LUG Argentina SA., Buenos Aires	2 453	1 541	140	772	10 008	1 609	8 399	7 555	2 694
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	-195	200	-111	-284	7 031	31	7 000	7 227	350
LUG Turkey, Stambuł	-84	38	-90	-31	34	0	34	118	0
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	155	50	122	-17	888	6,46	882	733	682
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	19	100	-38	-43	24	0	24	5	0

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 31.12.2020 oraz na dzień 31.12.2020 roku obejmują:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań i rezerw	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	47 418	29 000	12 439	5 979	150 425	65 106	85 319	103 007	179 261
LUG GmbH, Berlin	331	83	235	13	529	52	477	198	1 679
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 890	677	-4 621	-1 947	122	6	116	6 013	0
LUG Lighting UK Ltd, London	191	25	141	25	254	0	254	63	1 447
LUG Argentina SA, Buenos Aires	1 310	718	-129	721	10 517	1 866	8 651	9 207	8 385
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	89	200	427	-538	6 296	42	6 254	6 207	498
LUG Turkey, Sztambuł	-63	38	-41	-60	36	0	36	99	0
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	172	50	0	122	797	0	797	625	658
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	62	100	-3	-35	66	0	66	4	0
LUG West Africa Ltd.	97	97	0	0	97	0	0	0	0

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 30.06.2020 oraz na dzień 30.06.2020 roku obejmują:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	44 878	29 000	12 428	3 449	144 985	66 998	77 987	100 107	90 682
LUG GmbH, Berlin	332	83	224	24	534	54	480	202	830
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	183	25	132	26	232	0	232	49	709
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 769	677	-6 316	-129	133	7	126	5 902	0
LUG Argentina SA.	1 065	718	-888	1 235	9 973	2 125	7 848	8 908	2 792
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	373	200	427	-254	6 023	53	5 970	5 650	191
LUG Turkey	-36	38	-46	-28	38	0	38	75	0
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	100	100	0	0	100	100	0	0	0

Nota 2. POZOSTAŁE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE

Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe na 30 czerwca 2021 r. obejmowały pożyczki udzielone jednostce zależnej BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra w kwocie 805 tys. zł (z naliczonymi odsetkami na dzień bilansowy).

Nota 3. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejo- wania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostko wa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej w PLN	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracj i
A	BRAK	BRAK	4 320 000	0,25	1 080 000,00	GOTÓWKA	2001
B	BRAK	BRAK	1 438 856	0,25	359 714,00	Emisja Publiczna	2007
C	BRAK	BRAK	1 439 714	0,25	359 928,50	Emisja Publiczna	2010
RAZEM			7 198 570		1 799 642,50		

Kapitał zakładowy – struktura na 30.06.2021 roku

Akcjonariusze	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	2 670 610	668	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	1 120 000	280	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	1 349 715	337	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcjonariusze	2 058 245	515	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	7 198 570	1 800	100,00%	7 198 570	100,00%

Nota 4. KAPITAŁ ZAPASOWY Z OBJĘCIA UDZIAŁÓW POWYŻEJ ICH WARTOŚCI NOMINALNEJ

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną, która została pomniejszona o koszty emisji akcji ujęte jako zmniejszenie kapitału zapasowego.

Wyszczególnienie	30.06.2021	31.12.2020
Nadwyżka ceny emisyjnej nad nominalną	25 754	25 754
Koszty emisji	1 939	1 939
RAZEM	23 815	23 815

Nota 5. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W ciągu I półrocza 2021 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 6. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółce nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 7. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM

W ramach działalności prowadzonej przez LUG S.A. nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 8. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 9. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

Pandemia Covid-19

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. Wpływ pandemii na funkcjonowanie Grupy opisano szerzej w podrozdziale 4.1 na stronie 21-22 niniejszego raportu.

Rozbudowa Centrum Badawczo-Rozwojowego

W drugim kwartale 2021 rozpoczęto rozbudowę Centrum Badawczo – Rozwojowego. Inwestycja będzie miała wartość 7,1 mln zł. Wydarzenie opisano szerzej w podrozdziale 4.1 na stronach 22 niniejszego raportu.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2021 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2020 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku.

Sprawozdanie zatwierdził dnia 12 sierpnia 2021 roku Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE:

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń LUG S.A. oraz jej Grupy w okresie od 01.01. do 30.06.2021 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte w okresie od 01.01. do 30.06.2020 roku wyniki finansowe.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
3. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
4. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2020 rok w kontekście wyników zaprezentowanych w raporcie za I półrocze 2021 roku. Zarząd spółki LUG S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych Spółki ani Grupy Kapitałowej LUG na 2020 rok.
5. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień przekazania niniejszego raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za I kwartał 2021 roku).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
6. Akcje LUG S.A. będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za I kwartał 2021 roku).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
7. Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowań arbitrażowych lub organem administracji publicznej.
W okresie od 01.01. do 30.06.2021 roku Emitent ani spółki Grupy LUG nie były stroną postępowań (pojedynczo lub łącznie), których wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych Emitenta.
8. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.
W okresie od 01.01. do 30.06.2021 roku Spółka LUG S.A. i jednostki od niej zależne nie zawarły żadnej umowy transakcyjnej z jednostkami powiązanymi odbiegającej od rynkowych i rutynowych zawieranych na warunkach rynkowych, które byłyby dla Grupy istotne.

9. Informacje dotyczące udzielenia przez LUG S.A. lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki oraz udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce od niego zależnej, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych LUG.

W okresie od 01.01. do 30.06.2021 roku Spółka LUG.A. oraz jednostki od niej zależne nie udzieliły poręczeń, kredytów, pożyczek oraz gwarancji, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych LUG S.A.

10. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID- 9, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. Informacje o tym zjawisku oraz jego wpływ na kondycję finansową Emitenta opisano w notcie nr 9.

11. Czynniki, które w ocenie Grupy Kapitałowej będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”

8 Oświadczenie Zarządu Emitenta

Zarząd LUG S.A., jako zarząd spółki dominującej oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy, wybrane dane finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób rzetelny i prawdziwy obraz sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Zielona Góra, dn. 12 sierpnia 2021 roku

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu



LUG S. A.

ul. Gorzowska 11
65-127 Zielona Góra
www.lug.com.pl

Relacje Inwestorskie
relacje@lug.com.pl